

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Алтайский государственный университет»  
Институт истории и международных отношений  
Кафедра востоковедения

Выпускная квалификационная работа  
**Торговые войны между Китаем и США:  
китайский путь урегулирования**

Выполнил: студент  
гр. 167-2 ИФ  
В.С. Щавелев

---

Научный руководитель:  
к.и.н., доцент И.Б. Бочкарева

---

Выпускная квалификационная  
работа защищена:

«\_\_» \_\_\_\_\_ 2020 г.

Оценка \_\_\_\_\_

Председатель ГЭК:  
д.и.н., профессор В.А. Бармин

---

Допустить к защите:  
Заведующий кафедрой,  
д.и.н., проф. Ю.А. Лысенко

---

«\_\_» \_\_\_\_\_ 2020 г.

## СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	3
Глава 1. Роль финансовых кризисов в формировании предпосылок американо-китайских торговых противоречий	12
1.1 Мировой финансовый кризис 2008 г. и его влияние на экономический рост КНР	12
1.2 Обвал на фондовом рынке 2014-2016 гг.	19
1.3 Антикризисные меры Китая	26
Глава 2. Торговые войны между Китаем и США	33
2.1. Характер претензий США к Китаю по вопросам торговли	33
2.2 Политика Китая в отношении торговых санкций	36
2.3. Итоги и результаты первой фазы торговых войн	43
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	51
Список источников и литературы	55

## ВВЕДЕНИЕ

**Актуальность исследования.** Китай и США на сегодняшний день являются ведущими экономиками мира. Торговые обороты только между этими двумя странами даже при самом неблагоприятном раскладе достигают \$60,5 млрд на 2020 г.<sup>1</sup> И несмотря на стремление Поднебесной сформировать многополярный мир, становится понятно, что наличие лидера неизбежно, а США совершенно не стремится уступить свой многолетний пьедестал. Данная ситуация приводит к нагнетанию соперничества между двумя державами и стремлению выяснить, кто же все – таки достоин быть впереди в этой своеобразной турнирной таблице. Идеологические различия, отличные методы курирования экономики, стремление защитить национальные интересы, все это приводит к накоплению противоречий, которые США и Китаю необходимо разрешить. Экономические конфликты с жёсткими санкциями и рычагами воздействия на экспорт и импорт – не изобретение XXI века, но все же относительно молодой способ вырваться вперед в «гонке за лидерство», это любопытная для исследования область, доказывающая, что от прямого понятия военной мощи сверхдержавы перешли к более утонченным инструментам запугивания. Торговые войны не отнимают жизни мирных граждан в столкновении национальных интересов, но, тем не менее, оказывают неоспоримое влияние не только на экономики противоборствующих сторон, но и на весь мир. Неслучайно с таким неугасающим интересом за этой конкуренцией следили СМИ, подробно освещая каждый шаг Трампа и Си Цзиньпина, и разумеется эта тема заслуживает научного к ней интереса. США на протяжении многих десятилетий успешно пропагандировали развитие глобализации, укоренение такого понятия как свободная международная торговля и создание

---

<sup>1</sup> Торговый оборот США и Китая. URL: <https://news.ru/economics/torgovyj-oborot-ssha-i-kitaya-za-dva-mesyaca-snizilsya-na-20-9-do-60-5-mlrd/>

организаций по типу ВТО и МВФ. Но безоговорочное лидерство подверглось серьезным испытаниям, когда на мировой арене появился Китай с его огромным экспортным потенциалом, выгодными инвестиционными предложениями и транснациональными корпорациями при поддержке государства. Опасный соперник с проектом «Один пояс - один путь», не желающий довольствоваться положением лишь регионального лидера, являющийся при этом выгодным торговым партнером США и держателем многих ценных бумаг, включающих и обязательства по госдолгу.<sup>2</sup> Усиление противоречий на фоне накопившихся внутренних проблем США, таких как рост безработицы и кризис во многих областях промышленности привели к решению Трампа возрождать национальное производство и реализовывать концепцию “Make America great again”.<sup>3</sup>

Такая международная экономическая ситуация, приводящая к соперничеству двух сверхдержав с относительно разными идеологическими установками и механизмами регулирования экономики в мире уже возникала, но никогда не была столь явной. Китай и США действуют совершенно открыто, конфликт широко освещается в СМИ и активно обсуждается многими экспертами как в области экономики, так и политики, дипломатии, международных отношений. Торговые войны не просто обмен санкциями и повышением пошлин – это многослойный комок противоречий, который оказывает непосредственное влияние на весь мир, вследствие чего необходимость изучения этой темы более пристально не поддается сомнениям.

Значимость исследования заключается и в том обстоятельстве, что именно Китай и США те столпы, на которых держится вся мировая торговля, любые их действия приводят к отклику на фондовых рынках, географические соседи этих двух сверхдержав так же формируют свою торговую политику,

---

<sup>2</sup> Виноградов А.О., Заклепенко А.Ю., Сафронова Е.И. США, Китай и ВТО: Последствия Американо-китайского торгового конфликта для мировой торговли. 2019. С. 187-200.

<sup>3</sup> Левицкий В.С. Глобализация и её идеологические границы // *Общественные науки*. 2017. №4. С. 21-24.

опираясь на более могущественных соседей, поэтому важно изучить с какими последствиями столкнется мировая торговля в контексте дальнейшей эскалации либо прекращения конфликта. Поскольку активная фаза торговых войн прекратилась лишь в 2019 году, тема не изучена глубоко, является плодотворным полем для исследований. Только сейчас можно непосредственно разобрать и проследить уровень урона, нанесенного мировой экономике данным конфликтом. Важность научного исследования возрастает с пониманием того факта, что анализ инструментов воздействия и принципов ведения торговой войны может помочь предотвратить такие экономически разрушительные споры в дальнейшем. Для российского общества эта тема представляется важной, поскольку Россия достаточно серьезный экономический партнер Китая и любые волнения на рынках последнего могут оказать косвенное влияние и на нашу экономическую ситуацию. Помимо создания значительной неопределенности и негативных последствий для мировой экономики, эскалация торговой напряженности между двумя странами предоставляет уникальную возможность выявить последствия шоков торговой политики для большого числа фирм с разнородным участием в общих глобальных цепочках создания стоимости, что позволит сформулировать более четкую картину функционирования современной глобализированной экономики, откликающейся на все внешние вызовы. Таким образом, специфика и особенности торгового конфликта между Китаем и США, его непосредственное влияние на мировую торговлю, важные экономические последствия для России, недостаточная изученность проблемы, делают её актуальной для изучения.

**Степень научной разработанности проблемы.** Тема всего несколько лет активно изучается отечественными и зарубежными учеными, и каждая сторона вносит свой вклад в изучение проблемы. Исследование эскалации конфликта, роли ВТО в разрешении сложных ситуаций, а также предпосылок зарождения противоречий в момент кризиса 2014 г в Китае описаны в

работах А.О. Виноградова, А. Ю. Заклепенко, Е. И. Сафроновой<sup>4</sup>, Е.Б. Нетунаева<sup>5</sup>, Янь Лэя<sup>6</sup> и других. Ознакомление с их работами позволило выделить такие направления исследования как:

- роль кризисов 2008 и 2014 г. в формировании предпосылок к зарождению противоречий между США и КНР
- выявление проблемных статей экспорта и импорта в ходе торгового конфликта
- понимание роли ВТО как регулятора экономических противоречий США и Китая

Помимо указанных работ осмысление последствий торговых войн для мировой торговли представлено в таких трудах, как «Анализ тенденций развития мирового рынка инвестиций» А. Э.Мовой<sup>7</sup>, «Модернизационная трансформация китайской цивилизации» Сунь Лэя<sup>8</sup>. Эти работы позволяют понять сущность функционирования китайской экономики, принципы её взаимодействия с внешним миром и, следовательно, становится намного легче выявить закономерности коммуникации с США, которые привели к конфликту. В частности важна статистика, которая в необходимых количествах приводится в данных работах, объемы инвестиций КНР в экономику США, торговый оборот этих стран за десятилетний период, темпы роста китайской экономики.

Чтобы оценить всю важность мирового кризиса и его влияние на экономику Китая, можно обратиться к процессу выполнения одиннадцатого пятилетнего плана<sup>9</sup>. Цель которого можно обозначить как: ориентация на

---

<sup>4</sup> Виноградов А.О., Заклепенко А.Ю., Сафронова Е.И. США, Китай и ВТО: Последствия Американо-китайского торгового конфликта для мировой торговли. 2019. С. 187-200.

<sup>5</sup> Нетунаев Е.Б. Феномен заразных финансовых пузырей // Публикации молодых учёных. 2017. С. 154-163.

<sup>6</sup> Янь Дэй. Оценка производственной и внешнеторговой деятельности предприятий Китая // Научные обзоры. 2009. С. 110-115.

<sup>7</sup> Мова А.Э. Анализ тенденции развития мирового рынка инвестиций // Экономика и бизнес. 2020. С. 151-155.

<sup>8</sup> Сунь Лэй Китайский путь – модернизационная трансформация китайской цивилизации // Сравнительный анализ концепций и институтов. 2019. С. 20-36.

<sup>9</sup> План одиннадцатой пятилетки для национального экономического и социального развития КНР URL: [https://baike.baidu.com/item/中华人民共和国国民经济和社会发展第十一个五年规划纲要\(2018\)](https://baike.baidu.com/item/中华人民共和国国民经济和社会发展第十一个五年规划纲要(2018))

внутреннее потребление, снижения уровня безработицы. Главным рычагом влияния стали низкие цены на ипотечный займы и множество предложений по покупке жилья, что изначально пришло в КНР из Соединённых Штатов Америки. Немалая часть населения пользуясь возможностью мигрировала в крупные города, что привело к ускоренному экономическому росту, а конкретнее частному предпринимательству.

Не маловажным является основная сводка данных по валютным показателям, которую можно в открытом доступе получить на сайте Народного банка Китая.<sup>10</sup>

Китайские исследователи И Хуан и Чэн Лин<sup>11</sup>, Го Мейсин и Линь Лу<sup>12</sup> в своих работах описывают непосредственно фазу окончания самого острого этапа противостояния и дают оценку возможным последствиям для мировой экономики, какие потери понес Китай, а вместе с ним АСЕАН, Япония и Южная Корея, прочно завязанные как на торговле с Китаем, так и с США. Ценным представляется двустороннее освещение конфликта, не только с позиции отрицательных примеров, но и с точки зрения появления новых выгодополучателей, таких как Вьетнам и Филиппины, которые смогли заменить США и КНР на время санкционные статьи экспорта.

Актуальность этих проблем и их недостаточная разработанность определили объект, предмет, цели и задачи данного исследования.

**Объект исследования** - экономики Китая и США в период кризиса и последующего торгового конфликта.

**Предмет исследования** - феномен торговых войн между КНР и США, их влияние на дальнейшее развитие мировой торговли.

---

<sup>10</sup>Пресс-релизы публикуемые на официальном сайте Народного банка Китая. URL: <http://www.pbc.gov.cn/diaochatongjisi/116219/116319/3013637/3013641/index.html>(2018)

<sup>11</sup> И Хуан, Чень Линь, Сибо Лу, Хэйвай Тан. Торговые сети и ценности фирм: свидетельство торговой войны США Китая. 2020. С. 1-65. [https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract\\_id=3227972](https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=3227972)

<sup>12</sup> Мэйсин Гуо, Линь Лу, Лиуган Шен, Мияодзе Ю. День через завтра: оценка бремени. 2017. С. 1-47. [https://www.cuhk.edu.hk/hkiaps/news/pdf/working\\_papers/TrumpTradeWar.pdf](https://www.cuhk.edu.hk/hkiaps/news/pdf/working_papers/TrumpTradeWar.pdf)

**Цель исследования** - Определить ход и последствия экономического конфликта между США и КНР, раскрыть, как они сказываются на мировой торговле.

Реализация поставленной цели предполагает решение следующих задач:

- сформулировать предпосылки зарождения противоречий между США и КНР на примере кризисов в Китае 2008 и 2014 гг.

- проследить основной ход торгово-экономического конфликта между США и КНР, выявить основные претензии сторон друг к другу

- обосновать попытки сторон наладить переговоры и раскрыть способы урегулирования конфликта;

- подвести итоги первой фазы торговых войн, проанализировать решения, к которым пришли противоборствующие стороны;

**Методологическая основа исследования.** Полностью исследованы причины зарождения противоречий между США и КНР на примере ознакомления с принципами регулирования экономики каждой из сверхдержав, выявлены закономерности, приводящие к кризисным ситуациям на примере кризисов 2008, 2014 годов и их влияния на мировую экономику. Обусловлена важность дальнейшего исследования торгового конфликта и его значение для мирового сообщества, привлечены большие объемы статистики, в частности объёмы торговых оборотов, стоимость торговых услуг по отдельным экспортным статьям, влияние увеличения внутренних таможенных пошлин на ВВП как США, так и КНР. Были сделаны выводы о дальнейшем развитии торгово-экономических отношений Китая с Америкой и прогнозы на их сотрудничество, китайский взгляд на торговый конфликт.

В работе применялись: системный, сравнительно-исторический, структурно-функциональный подходы. Системный подход позволил комплексно исследовать проблему, поэтапно проанализировав конфликт с



привлечением позиции обеих сторон, что помогло сделать соответствующие выводы. Сравнительно-исторический подход дал возможность осуществить полноценный анализ торговых войн, выявить предпосылки их зарождения и дальнейшую эскалацию, и нагнетание конфликта. Структурно-функциональный подход был использован при выявлении структуры конфликта, а также дал возможность рассмотреть исследуемый феномен с точки зрения его воздействия на мировую экономику.<sup>13</sup>

**Хронологические рамки.** С экономического кризиса в Китае 2008 г. и предпосылок зарождения экономического конфликта между США и Китаем по настоящее время, что обусловлено необходимостью выявить последствия противостояния для мировой торговли и возможным продолжением конфликта.

**Источниковая база.** Исследование опирается как на отечественные, так и на иностранные источники. Основная группа источников - документы, связанные с эскалацией торгового конфликта между Китаем и США, в частности «Президентский меморандум о действиях США, связанных с расследованием по разделу 301»<sup>14</sup>, позволяющий понять основные претензии США к китайской стороне, обвинения последнего в демпинге и желании подорвать национальную экономику штатов. Из меморандума становится ясным и ход разбирательства, обмен консультационными группами с каждой из сторон, переговоры на правительственном уровне, попытки урегулировать конфликт на нейтральной базе ВТО.

Существует и гораздо более подробный документ «Исследование политики и практики Китая в отношении передачи технологий, интеллектуальной собственности и инноваций по разделу 301 торгового акта

---

<sup>13</sup> Родионов М.Г. Структурно-функциональный и системный анализ как инструмент организационного проектирования. 2018. С. 1-8.

<sup>14</sup> Президентский меморандум о действиях США, связанных с расследованием по разделу 301. 2018. <https://www.whitehouse.gov/presidential-actions/presidential-memorandum-actions-united-states-related-section-301-investigation/> (дата обращения 27.05.2020)

1974 года»<sup>15</sup>, подробно описывающий функционирование китайского законодательства, особенно в сфере защиты интеллектуальной собственности, поскольку одним из основных противоречий между США и Китаем были еще и претензии от американской стороны к воровству патентов и другим случаям кражи интеллектуальной собственности США китайской стороной. В этом документе описан ход расследования торгового представительства США, есть четкая статистика китайских инвестиций в экономику Америки, количество совместных проектов в сфере высоких технологий и больших данных, а также рассматриваются возможные способы устранения конфликта и пути усиления кибербезопасности США и её антимонопольной политики. В связи с этим, исследование является важным источником информации и позволяет сформировать базу для дальнейшего анализа.

Разумеется, представляется важной, и первая фаза соглашения между США и Китаем, это тоже ценный источник, позволяющий подвести итоги первого этапа противостояния. Американо-китайская "Первая фаза" торговых соглашений,<sup>16</sup> показывает к чему страны пришли в результате конфликта, что стало с торговым оборотом, какие статьи экспорта подверглись наиболее чувствительным изменениям, например китайская сталь и солнечные батареи, а также американские соевые бобы. Кроме того, первая фаза сделки позволила обеспечить безопасность интеллектуальной собственности США, значительно расширить американский агросектор и прекратить валютную манипуляцию со стороны Китая.

Ещё одной группой источников выступают СМИ, освещающие ход конфликта, к примеру ряд публикаций в агентстве новостей и финансовой

---

<sup>15</sup> Исследование политики и практики Китая в отношении передачи технологий, интеллектуальной собственности и инноваций по разделу 301 торгового акта 1974 г. URL: <https://legcounsel.house.gov/Comps/93-618.pdf> (дата обращения 27.05.2020)

<sup>16</sup> Торговые отношения США- Китай "Фаза первая" <https://www.cov.com/-/media/files/corporate/publications/2020/01/us-china-phase-one-trade-deal.pdf>.

информации «Рейтер»<sup>17</sup>, поскольку это позволяет взглянуть на конфликт со стороны, которая беспристрастна. И китайская и американская сторона в своих СМИ показывают противника с нелицеприятной стороны в связи с чем затруднительно проводить анализ и требуется сторонний источник, излагающий этапы конфликта безоценочно.<sup>18</sup>

Кроме того, целесообразным является привлечение русских новостных источников, таких как материалы РБК<sup>19</sup>, поскольку они позволяют ознакомиться с тем, как торговый конфликт сказывается на российской экономике и как к этому относится наше правительство, что позволит сформулировать более точные последствия для мировой торговли.

**Структура работы:** Данная работа состоит из введения, двух глав и заключения, а также списка источников и литературы. Во введении дается обоснование актуальности темы, раскрывается степень ее научной разработки, определяются предмет, цели, задачи исследования, а также методологическая и источниковая база. В первой главе рассматриваются предпосылки зарождения противоречий между США и КНР на примере финансового кризиса 2008 г в Китае, показан характер кризиса и его влияние на экономический рост страны. Кроме того, рассматривается обвал на фондовом рынке государства и разработка антикризисного плана, заключающегося в формировании альтернативного США валютно-финансового центра. Вторая глава концентрируется непосредственно на торговых войнах между США и КНР, выявляется характер претензий американской стороны к Китаю в вопросах торговли и защиты интеллектуальной собственности, освещается китайская позиция, подводятся итоги и дальнейшие планы по прекращению противостояния.

---

<sup>17</sup> Новостной портал ru.reuters.com. Трамп "незаинтересован" в пересмотре торговой сделки с КНР после сообщений о недовольстве Пекина. URL: <https://ru.reuters.com/article/idRUKBN22O16F-ORUTP>.

<sup>18</sup> Новостной портал ru.reuters.com. Китай хочет "спокойного" урегулирования торговой войны с США. URL: <https://ru.reuters.com/article/businessNews/idRUKCN1VG0OR-ORUBS>.

<sup>19</sup> Новостной портал rbc.ru. Торговая война. URL: <https://www.rbc.ru/tags/?tag=%D1%82%D0%BE%D1%80%D0%B3%D0%BE%D0%B2%D0%B0%D1%8F%20%D0%B2%D0%BE%D0%B9%D0%BD%D0%B0>.

# **Глава 1. Роль финансовых кризисов в формировании предпосылок американо-китайских торговых противоречий**

## **1.1 Мировой финансовый кризис 2008 г. и его влияние на экономический рост КНР**

Чтобы понять суть последствий, которые могут ожидать КНР в связи с событиями недавних лет, стоит обратиться к тем кризисам, которые предшествовали этому. Китай владеет одной из самых стойких экономик в мире, но даже на ней не могли не отразиться мировые кризисы 2008г. и 2014г.

Финансовый кризис, возникший в развитых странах, усилился в сентябре 2008 г. в США и начал распространяться по всему миру. После банкротства Lehman Brothers, многие другие системно значимые финансовые институты (такие как Freddie Mac, Fannie Mae, AIG, Merrill Lynch и CitiGroup) столкнулись с серьезными финансовыми трудностями. Распространение за пределы Соединенных Штатов и за финансовый сектор в международные денежные рынки и рынки капитала, ранее значительный приток капитала в развивающиеся. Рыночная экономика быстро и резко изменилась. Эти события не оставили Китай незатронутыми.

Что стоит сказать о каналах передачи в Китае. Ограниченное воздействие токсичных активов в развитых странах и довольно закрытый капитал Китая защитил его от первоначальных финансовых потрясений 2008 г. Сильная финансовая позиция, жестко регулируемый внутренний и недавно рекапитализированный банковский сектор, большие иностранные резервы и низкий краткосрочный долг помогли стране смягчить внешние раздражители экономики. Несмотря на благоприятную исходную макроэкономическую позицию, Китай начал ощущать влияние кризис в ноябре 2008 г.<sup>20</sup>

---

<sup>20</sup> Ванг Юэ. Последнее предупреждение: что потеряют технологические компании США в торговой войне с Китаем //

Воздействие было в основном через торговые каналы, и в меньшей мере через потоки частного капитала и финансового сектора. В последнем квартале 2008 г. экспорт Китая резко сократился. Поскольку с наступлением кризиса экспорт перешел с 20-процентного годового роста к 10-процентному. Четвертый квартал 2008 г. дошёл до самого низкого показателя за более чем десятилетие. Большая часть сокращения экспорта отразилась на сокращении экспорта машин, транспортного оборудования и промышленных товаров. Отрицательный рост у основных китайских торговых партнеров, а именно Европа и США, где спрос упал, является основной причиной резкого падения китайского экспорта. Рост экспорта продолжал слабеть и в течение 2009 г., экспорт на все рынки сократился. Учитывая ослабленную мировую экономику прогнозисты считали, что экспорт останется сдержанным и на низком уровне ещё долгий период времени. Несмотря на прогнозы, мировая экономика постепенно начала восстанавливаться. Рост импорта, существенно возрос, поскольку пакет стимулов увеличил потребность Китая на инвестиционные товары и сырье. Действительно, реальный импорт восстановился до уровня выше, чем до кризиса. Рост объемов импорта сместился в положительную зону по всем видам продукции кроме электроники и легких производств, которые подвергаются все еще оставались под давлением кризиса.<sup>21</sup>

Важной составной частью политики включения Китая в глобализацию стала широкая подготовка китайских научных кадров в лучших зарубежных университетах. Конечно, неизбежный спутник таких программ – «утечка мозгов».<sup>22</sup> До конца 2006 г. для получения образования за границу выехало более 1 млн. китайских граждан. Из них вернулось в страну только 275 тысяч. Для смягчения этой ситуации китайским исследователям, как и

---

Вестник восточно-сибирской открытой академии. 2018. № 3. с. 1-5.  
[https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_34959914\\_77815530.PDF](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_34959914_77815530.PDF)

<sup>21</sup> Асанова Л.Н. США и Китай на пороге торговой войны // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2019. №5. 2018. С. 96-99. <https://cyberleninka.ru/article/n/ssha-i-kitay-na-poroge-torgovoy-voyny/viewer>

<sup>22</sup> Варфаловская Р.А. Развитие внешней торговли Китая в условиях глобализации и "торговых войн" США // Проблемы дальнего востока. 2018. №6. С. 85-91. [https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_36613727\\_59738900.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_36613727_59738900.pdf)

иностранным учёным, работающим в Китае, разрешено свободно покидать страну и возвращаться в неё с перемещением за рубеж и из-за рубежа заработанных ими денег за вычетом налога. Для возвращающихся из-за границы учёных создаются специальные научные парки развития и предоставляются четырёхлетние гранты на сумму до 1 млн. юаней (порядка 150 тыс. американских долларов). Конечно, Китаю понадобится ещё немало времени, пройти большой и трудный путь, чтобы преодолеть технологическую отсталость и опираться преимущественно на собственные инновации. Во всяком случае, поставлена задача сократить зависимость от иностранных технологий с 80 до 30%. В связи с кризисом Китай за последнее время резко увеличил свою внешнеполитическую и внешнеэкономическую активность. Деньги у Китая есть, и он начал их активно вкладывать в мировую экономику и финансы. Так, 40 млрд. долл. КНР выделила для МВФ, продемонстрировав свой вклад в преодоление кризиса мировой финансово-экономической 305 системы. Растёт китайская инвестиционная активность. Дополнительный доступ к западным технологиям открывает всё более расширяющийся в настоящее время экспорт китайского капитала, сопровождаемый внешними слияниями и поглощениями иностранных компаний. Премьер Госсовета КНР в то время Вэнь Цзябао заявлял о готовности Китая скупать предприятия чуть ли не по всему миру. По сути дела, по мнению ряда специалистов в настоящее время начался процесс превращения КНР из экспортёра товаров в экспортёра капиталов. Параллельно Китай начал активно скупать сырьё и сырьевые активы в разных странах (в частности, в Австралии, Африке и др.) и активно увеличивать резервы природных ресурсов, получаемых из-за рубежа (нефть, медь, бокситы, уран), чем вызвал жалобы и протесты со стороны ведущих держав, обвинивших КНР в нарушении правил ВТО.<sup>23</sup> Наблюдатели особенно обратили внимание на африканскую активность Пекина, где, между

---

<sup>23</sup> *Виноградов А.О., Салицкий А.И.* США - Китай: начало торговой войны // Перспективы. Электронный журнал. 2018. №2. С. 82-91. [http://www.perspektivy.info/upload/iblock/b7b/Vinogradv-Salitskiy-DOI\\_-2018\\_2\\_82\\_91.pdf](http://www.perspektivy.info/upload/iblock/b7b/Vinogradv-Salitskiy-DOI_-2018_2_82_91.pdf)

прочим, проживает 30 тысяч выходцев из Китая (хуацяо). Председатель КНР Ху Цзиньтао совершил специальный визит в ряд африканских стран (Мали, Сенегал, Танзанию, о. Маврикий и др.), в результате торговый оборот КНР со странами Африки в 2008 г. вырос до 100 млрд. долл.

Что касается потоков частного капитала, то они тоже были подвержены массовому сокращению не только в КНР, но и по всему миру. Чистые потоки частного капитала в страны с формирующейся рыночной экономикой в 2009 г. составляли менее половины из 392 миллиардов долларов США в 2008 году и намного ниже рекордных 890 миллиардов долларов США в 2007 г. Хотя Китай как чистый экспортер капитала меньше подвержен влиянию таких изменений, тем не менее практически все категории потоков капитала в Китай пострадали после сентября 2008 г. Нерезиденты прекратили продажу акций; они перешли на продажу долговых ценных бумаг и выборочное изъятие депозитов, хранящихся в местных банках. Приток прямых иностранных инвестиций резко замедлился, поскольку компании начали откладывать обязательства и строительство. Кредитование иностранными банками также замедлилось.<sup>24</sup> В период 2009-2014 гг. потоки капитала в Китай начали восстанавливаться, и официальное накопление валютных резервов восстановилось. После резкого сокращения иностранных инвестиций в четвертом квартале 2008 г. и первом квартале 2009 г. валовой приток ПИИ восстановился уже ко второму кварталу 2009 г. Несмотря на сокращение профицита счета операций, который сократился примерно на треть в первой половине 2009 года (по сравнению с предыдущим годом), официальное накопление китайских валютных резервов восстановилось благодаря росту стоимости и чистому притоку финансового. По состоянию на 30 сентября 2009 г. общий объем резервов достиг рекордных 2,3 трлн. Долларов.

---

<sup>24</sup> Марков В.В. Китай и США: от экономического соперничества в АТР к торговой войне // Вестник дипломатической академии МИД России. Россия и мир. 2019. №4. С. 110-119. <https://cyberleninka.ru/article/n/ssha-kitay-i-vto-posledstviya-amerikano-kitayskogo-torgovogo-konflikta-dlya-mirovoy-torgovli/viewer>

## Финансовый канал.

В отличие от других стран с формирующимся рынком, финансовый сектор Китая не был серьезно затронут кризисом. Его банки были в основном нетронуты по этим причинам: 1) Банковские реформы, проведенные в начале 2000 г., когда траст государственных активов очистил необслуживаемые кредиты банковского сектора и оставил платежеспособным банковскую систему 2) Ограниченная подверженность финансовой системы токсичным активам развитого мира 3) Была достигнута минимальная зависимость страны от иностранного капитала для финансирования экономического роста.

Правительство Китая, как правило, не предоставляет подробных отчетов о холдингах финансовых компаний, но некоторые коммерческие банки раскрыли свои низкие уровни подверженности ипотечным кредитам в США относительно их общих инвестиций. Банк Китая (один из крупнейших государственных коммерческих банков Китая и крупнейший валютный кредитор) входит в число банков, которые в наибольшей степени подвержены изменениям ценных бумаг, обеспеченными активами США. Тем не менее, ее отчетная подверженность ипотечным ценным бумагам США снизилась с примерно 3,5 процента от общего портфеля инвестиционных ценных бумаг в марте 2008 г. до всего лишь 1,4 процента в октябре 2008 г. Вместо того, чтобы полагаться на иностранные сбережения для финансирования экономической деятельности, банки Китая за последние годы заработали больше средства. Имея значительный профицит сбережений и инвестиций, Китай смог генерировать и промежуточное финансирование внутри страны. В отличие от многих других возникающих рынков, страна осталась самодостаточной и смогла продолжить терпимость к внутренним агентам вскоре после того, как разразился кризис.

Как и многие другие страны, Китай начал экспансионистскую денежно-кредитную и налогово-бюджетную политику, чтобы



компенсировать быстрое замедление экономической активности во всем мире, смягчая эффект от снижения мирового спроса и сокращения частных инвестиций. Китай в корне изменил свою позицию в области денежно-кредитной политики в последнем квартале 2008 г. после обвала экспортных рынков, замораживания промышленной активности в верхнем течении и снижения цен на жилье. От жесткой денежно-кредитной политики, включающей инфляционные ожидания, власти перешли к более мягкой денежно-кредитной политике, направленной на стимулирование расширения кредитования и поддержку экономической активности. Центральный банк начал вводить существенную ликвидность в банковскую систему, начиная с последнего квартала 2008 г. Агрессивное смягчение денежно-кредитной политики способствовало необычному для Китая расширению кредитования среди масс населения. Годовой прирост банковского кредитования вырос с 18,8 процента в последнем квартале 2008 г. до 29,8 процента в первом квартале 2009 г. и до 34,3 во втором квартале. Новое кредитование составило около 30 процентов ВВП в 2009 г.

Реакция фискальной политики Китая на кризис была смелой и эффективной<sup>25</sup>. В ноябре 2008 г. правительство объявило о двухлетнем пакете мер бюджетного стимулирования на сумму 590 миллиардов долларов США. Экспансионистская фискальная политика была направлена на то, чтобы смягчить воздействие падающего экспорта и более слабого частного внутреннего спроса. Существенное фискальное пространство в сочетании с сильным внешним доверием позволило властям принять такой большой фискальный пакет. У Китая было огромное фискальное пространство (в отличие от других развивающихся стран), благодаря высокому уровню внутренних сбережений, сильному внешнему доверию и низким процентным ставкам. Кроме того, долгая история фискальной дисциплины сократила государственный долг, что позволило Китаю увеличить расходы и снизить

---

<sup>25</sup> *Нетунаев Е.Б.* Феномен заразных финансовых пузырей // Публикации молодых учёных. 2017. С. 154-163.

налоги, не вызывая проблем с устойчивостью бюджета. Это верно, даже если общий государственный долг выше, чем основной показатель в 20 процентов ВВП, включая долги, возникающие у инвестиционных платформ, связанных с местными органами власти. В дополнение к величине фискального стимула, правительственные финансовые расходы опережали и быстро распределяли их, Начиная с последнего квартала 2008 г., быстро развернутые государственные инвестиции включали крупные инфраструктурные проекты и усилия по восстановлению после землетрясения в Сычуани.

Дополнительные меры поддержали внутренний спрос в целом. К ним относятся низкие налоги, субсидии и повышение пенсий. Также были введены другие фискальные политики, нацеленные на конкретные отрасли. Стратегические планы были разработаны для поддержки отдельных отраслей промышленности - переоснащения заводов, повышения энергоэффективности, стимулирования инноваций и исследований и расходов на развитие, а также консолидации этих отраслей с избыточными мощностями. Финансовая позиция Китая резко изменилась благодаря стимулу, который увеличил совокупный спрос.<sup>26</sup> Устойчивый рост страны в 2009 г. был связан с масштабным стимулирующим воздействием на инвестиций (5,9 процента ВВП), сосредоточенным на инфраструктуре, в сочетании с сокращением потребительских субсидий и сокращением налогов. Только небольшая часть фискального стимула была отражена в бюджете; дефицит умеренно вырос с 0,4 процента ВВП в 2008 г. до 2,8 процента в 2009 г. Большая часть фискального стимулирования была обеспечена банковским кредитованием (почти две трети), а рост кредитования был довольно широким: 1) инфраструктура - составляла половину общей среднесрочной и долгосрочной перспективы, 2) кредитование - среднесрочное и долгосрочное кредитование производства,

---

<sup>26</sup> *Нгуен Чанг.* Торговая война США и Китая: как влияет на азиатские фондовые рынки? // Вестник науки. 2018. №5. С. 68-72.

[https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_37484862\\_79849374.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_37484862_79849374.pdf)

3) недвижимости (включая ипотеку) и других секторов также увеличилось в два раза.

Теперь на фоне стабилизации экономики КНР, можно сформировать представление о том, как Китай налаживает свою экономику и какие конкретные шаги предпринимает. Далее предлагаю рассмотреть ещё один кризис КНР 2014г., который практически мог бы стать для китайской экономики фатальным.

## **1.2 Обвал на фондовом рынке 2014-2016 гг.**

В связи с напряжённой экономической ситуацией, правительство КНР вместе с Народным банком Китая нашли, по их мнению, самый доступный метод стабилизации сложившейся ситуации на фондовом рынке, путём реализации инфраструктурным проектам. Проведённая сорок третья по счёту, встреча Государственного совета КНР взялась за этот вопрос, там же было принято решение о увеличении объёмов доступных кредитных ресурсов. Было введено "Дополнительное кредитование под залог", что по сути, распустило руки для банков, на выдачу выгодных кредитов для населения по низким ипотечным процентам.<sup>27</sup> Целью создания указанного механизма является поддержание экономической стабильности путём предоставления доступных финансовых ресурсов. В этой связи "Дополнительное кредитование под залог" используется как инструмент, направленный на поддержку ключевых сфер экономики КНР, предоставление ликвидности институтам в наиболее уязвимых секторах экономики, а также на выполнение социально значимых проектов. Реализация указанных направлений обеспечивается за счёт предоставления кредитов на длительные сроки. В качестве обеспечения используются высококачественные рыночные

---

<sup>27</sup> Дополнительное под залог: [www.baikе.baidu.com]. URL: <https://baikе.baidu.com/item/%E6%8A%B5%E6%8A%BC%E8%A1%A5%E5%85%85%E8%B4%B7%E6%AC%BE/15277196?fromtitle=PSL&fromid=9450395>

активы, а также права требования по кредитам. Согласно статистическим данным, приведённым в пресс-релизах НБК, объём задолженности по указанному механизму кредитования постоянно увеличивается. При этом, предоставление новых кредитов может осуществляться нерегулярно. Так, к примеру, на основе пресс-релиза от 4 января 2016 г. по остатку задолженности можно судить об отсутствии новых кредитов в рамках этого механизма кредитования.

Необходимо отметить, что НБК регулярно осуществляет оценку эффективности использования ликвидности, полученной в рамках механизма PSL. При этом направленность и механизмы осуществления проверок могут быть различными. Так, к примеру, с 4 декабря по 10 декабря 2015 г. отделение НБК в городском округе Иянь (в провинции Хунань) провело проверку семи градостроительных инвестиционных обществ, получивших кредиты в рамках механизма PSL (общая сумма полученных кредитных средств составила 2.585 млрд. юаней). В качестве инструмента проверки был использован механизм "выездных проверок", в результате чего была проведена оценка 15 проектов в округе Иянь.<sup>28</sup> Альтернативный способ проверки был описан в пресс релизе от 7 декабря 2015 г. об эффективности PSL в Чжэнчжоу (также городской округ в Хунани). В рамках указанной проверки была создана специализированная комиссия, организована встреча, на которой были представлены официальные документы, а также распределены обязанности между членами группы. Необходимо отметить, что в указанном пресс-релизе отсутствует информация о проведении выездных проверок на объекты в Чжучжоу. В пресс-релизе от 25 декабря 2015 г. представлена информация о проведении проверки в провинции Чанша. В период указанной проверки была также создана специализированная комиссия, в состав которой вошли представители

---

<sup>28</sup> Максимов В.А. "Торговая война" США и Китая, её влияние на международную торговлю // Аллея науки. 2019. №11. С. 84-87.  
[https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_36975458\\_23809487.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_36975458_23809487.pdf)

Государственного банка развития (как ключевого участника проекта). Во время данной проверки были использованы материалы специализированного доклада, в котором содержатся данные об условиях предоставления кредитных средств в рамках механизма PSL.

Попытка сформировать на базе финансовой системы Китая альтернативный США валютно-финансовый центр. Реализация вытесненными из США (аффилированными с британским финансовым сектором) финансово-политическими кланами стратегии вывода своих капиталов из американской финансовой системы в Китай и частично в ЕС, перевода денег из долларов в юань и переноса операционных центров из Соединённых штатов в Сингапур и Гонконг своим логическим продолжением имеет попытку создания на базе финансовой системы Китая альтернативного американскому валютно-финансового центра, эмитирующего аналог доллара.<sup>29</sup>

Трудности заключаются в том, что если мы говорим о размещении нескольких триллионов долларов резервов, то замены США по-прежнему нет. В качестве полумеры КНР в последнее десятилетие пытается перевести хотя бы часть своих резервов в реальные активы, в связи с чем проводится программа по приобретению зарубежных активов является очень трудоёмкой и затратной операцией. В качестве альтернативы, многие ожидали от Китая манипулирования валютой - добровольного падения юаня с последующим занижением. Действительно, когда в августе 2019 года юань преодолел барьер в 7 долларов США, это казалось возможным сценарием. В действительности, центральный банк Китая удержал эту линию, и взгляд на кривую доллар / юань показывает, что с 30 ноября 2017 года по 30 ноября 2019 года юань снизился всего на 6,4% - за тот же период изменение тесно отражает обменный курс евро с долларом США. В конце 2019 года, с

---

<sup>29</sup> Михеев В.В., Луконин С.А. Новая фаза развития Китая на фоне "торговой войны" с США // Мировая экономика и международные отношения. 2019. №2. С. 56-65.  
[https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_37149325\\_10816781.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_37149325_10816781.pdf)

неблагоприятными макроэкономическими тенденциями в Китае, проблема девальвации вновь возникала, но была решена. И Ган, глава центрального банка, выступал против количественного смягчения и обещал сохранить стабильность валюты, и в начале декабря Центральная экономическая рабочая конференция завершилась призывом к «стабильности» и «осторожности». Можно с уверенностью поспорить, что до тех пор, пока остается надежда на краткосрочную торговую сделку с США, Китай будет держать линию на валюте, чтобы избежать политической реакции администрации Трампа.

Китай в итоге решил использовать более эффективный способ – оптовую закупку активов через интернационализацию юаня. Иными словами, через создание международного спроса на собственную валюту и превращение юаня в международное средство обращения и сбережения.<sup>30</sup>

После того как в мире будет накоплено достаточное количество юаней, КНР сможет начать относительно безболезненно обменивать долларовые резервы на свою же собственную валюту. В результате страна начнёт "сбрасывать" инфляцию за рубеж за счёт замещения в мировом обороте долларов на инфлированные юани. Таким образом, для международного манипулирования юанем Китай заинтересован в создании спроса на китайскую валюту, что будет достигнуто тремя основными способами:

- 1) переводением внешнеэкономических расчётов в юани;
- 2) покупкой юаня мировыми центральными банками для своих валютных резервов;
- 3) созданием спроса у иностранных инвесторов на активы, деноминированные в юанях.

Именно это является одной из причин открытия бирж и предоставления доступа иностранным инвесторам к внутреннему рынку

---

<sup>30</sup> Южаков В. Открытие Китая: зачем Пекин допускает на свой рынок иностранцев. URL: <http://m.forbes.ru/article.php?id=270189>.

КНР. Достижению поставленной цели способствует то, что в Китае с 2014г. на национальной валютной бирже Китая были запущены прямые торги между юанем и евро.<sup>31</sup>

Это поддерживает использование валютных пар в двусторонней торговле и инвестиционных процессах. В том же году начались прямые торги китайского юаня с российским рублём, американским долларом, фунтом стерлингов, евро, японской иеной и другими валютами (всего десять наименований).<sup>32</sup>

Одним из важных пунктов реализации проекта глобализации юаня является создание свободного валютно-финансового рынка и офшорного банковского рынка. Уже сформированные офшорные китайские валютные центры в Сингапуре, Лондоне, Париже, Франкфурте, Люксембурге, Сеуле и Сянгане. В октябре 2014 г. Великобритания выпустила суверенные облигации в китайской валюте на сумму 3 млрд юаней (300 млн фунтов стерлингов, или 488 млн. долл.). Это первая эмиссия западными странами суверенных облигаций в китайской валюте. Кроме того, Австралия, Канада и Шри-Ланка в минувшем году выпустили облигации в юанях. Развитие офшорных рынков значительно расширяет сферу использования юаня за пределами КНР.<sup>33</sup>

Фактически в Гонконге уже находится валютно-финансовый центр, обслуживающий как Китай, так и вытесненные из США американские и британские транснациональные банки, финансовые компании. В декабре 2014 г. была осуществлена сделка по приобретению гонконгским оператором Лондонской биржи металлов за 2.2 млрд долл. Это расширило границы финансовых и товарных операций китайских финансовых структур Гонконга. В середине лета 2015 г. власти КНР разрешили иностранным

---

<sup>31</sup> Министр коммерции Китая: иностранные инвестиции по-прежнему ориентированы на Китай. URL: [http://russian.news.cn/importnews/2015-03/23/c\\_134087903.htm](http://russian.news.cn/importnews/2015-03/23/c_134087903.htm).

<sup>32</sup> В Китае запущены прямые торги между юанем и евро. URL: [http://russian.news.cn/economic/2014-09/30/c\\_133684361.htm](http://russian.news.cn/economic/2014-09/30/c_133684361.htm).

<sup>33</sup> Ли Цзе. Юань укрепляет позиции. [www.rg.ru] URL: <https://rg.ru/2015/02/10/yuan.html>.

фирмам торговать в Шанхае нефтью и фьючерсами на неё, в том числе китайскими фьючерсами. Также было объявлено, что в недалёком будущем в Шанхае будет открыта торговля контрактами на золото, номинированными в юанях. Таким образом, необходимо подчеркнуть, что Китай встал на путь либерализации своей валютно-финансовой системы в рамках реализации рекомендаций МВФ. В том же направлении двигался целый ряд стран Юго-Восточной Азии, в результате чего начался Азиатский финансовый кризис 1997-1998 гг. В ходе него произошло изъятие западными финансовыми ТНК значительной части, накопленных азиатскими государствами валютно-финансовых запасов. Напомним, что подоплёкой кризиса стал чрезвычайно быстрый рост экономик "азиатских тигров", который способствовал притоку капитала в ряд азиатских государств, росту государственного и корпоративного долга, перегреву экономики и буму на рынке недвижимости. Затем была реализована стратегия манипуляции западных финансовых ТНК, вложивших средства в разогрев азиатских рынков, а впоследствии "сбросивших" ранее купленные пакеты фондовых активов этих стран<sup>34</sup>. Это очень напоминает современную ситуацию в экономике Китая. Итогом Азиатского финансового кризиса стало падение фондовых индексов, рост инфляции, увеличение объёма корпоративного долга, громкие банкротства корпораций. Наиболее пострадали Таиланд, Индонезия, Малайзия и Южная Корея. В меньшей степени кризис ударил по Японии, Гонконгу, Лаосу, Филиппинам, Китаю, Индии и Вьетнаму.

КНР успешно подготовилась к интернационализации юаня и успешно справилась с начальными этапами этого процесса. Однако какие же выгоды получил Китай в результате возвышения «жэньминьби»? Кроме очевидных преимуществ страны-эмитента, Пекин преследует и свои внутренние мотивы. Во-первых, интернационализация юаня снизит или вовсе устранил риски китайских компаний, связанные с обменными курсами валют, поскольку

---

<sup>34</sup> Мозиас П.М. Институциональные сдвиги в переходной экономике: китайский вариант // Финансовый бизнес. 2015. № 1. С. 53-60.



позволит проводить и оплачивать в юанях больше торговых и финансовых сделок. Многие полагают: если китайские экспортёры будут уверены, что при осуществлении торговых операций их риски будут минимальны, это приведёт к увеличению доли экспорта.

Во-вторых, интернационализация юаня сократит транзакционные издержки в торговле КНР, в том числе затраты, связанные с расчётами по международным торговым операциям, и приведёт к дальнейшему расширению международной торговли.

В-третьих, интернационализация юаня позволит повысить эффективность снабжения финансовых институтов КНР деньгами, тем самым увеличив их международную конкурентоспособность, а в результате приведёт к расширению сферы услуг финансового сектора Китая. Это также благотворно скажется на развитии Шанхая как международного финансового центра.

В-четвёртых, поскольку КНР является сильным конкурентом США в финансовой сфере, некоторые специалисты полагают, что интернационализация юаня приведёт к снижению сеньоража США. Следует принимать во внимание факт, что в перспективе доллар будет и дальше девальвироваться, а инфляция в США продолжит расти из-за долговых нагрузок дефицита бюджета. В то же время КНР путём сокращения долларовых финансовых активов сможет уменьшить потери своих огромных валютных резервов в будущем.

В конце 2015 г. Исполнительный совет МВФ принял решение включить юань в список мировых резервных валют. Он станет пятым членом корзины резервных валют после американского доллара, евро, британского фунта стерлинга и японской иены. Юань получит долю в размере 11% от корзины.

### 1.3 Антикризисные меры Китая

Несмотря на впечатляющий эффект от экономических реформ Китай все равно долгий период развивался преимущественно экстенсивным путем<sup>35</sup>. С конца 1990-х годов высокий динамизм развития сопровождался усилением ряда дисбалансов в экономике, повышением уровня сбережений и инвестиций, а также очевидным смещением акцентов в сторону внешнеэкономического сектора. Покупательская способность оставалась достаточно низкой, по причине того, что людям было свойственно наращивать сбережения в силу неразвитости системы социальных гарантий и растущей стоимости медицинских и образовательных услуг.

Присоединение Китая к ВТО в 2001 г. привело к значительному расширению масштабов внешнеэкономических операций и повышению позиций Китая в мировом торговом рейтинге — в 2007 г. по объему товарного экспорта Китай вышел на второе место в мире после Германии. Заметно возрос за этот период и уровень вовлеченности китайской экономики в мирохозяйственные связи: экспортная квота Китая составляла почти 40% от ВВП, что значительно выше, чем у других крупных развивающихся стран, таких как Бразилия и Индия<sup>36</sup>. Либерализация рынка в рамках Соглашения о присоединении к ВТО значительно повысили привлекательность Китая для размещения прямых иностранных инвестиций (ПИИ) и превратили его в крупнейшего реципиента прямых иностранных инвестиций в группе развивающихся стран. Огромные масштабы поступающих в страну ПИИ наряду с неполной либерализацией капитальных операций также обуславливают профицит по этой части платежного баланса КНР. Феномен «двойного профицита» во внешнеэкономических связях

---

<sup>35</sup> Салицкий А.И., Таций В.В. К характеристике китайской модели развития // Банковское дело. 2011. № 6. С. 86-91.

<sup>36</sup> Селихов, Д.М. КНР в мировом инновационном развитии // Мировая экономика и международные отношения. 2013. № 11. С. 21-28.

привел к накоплению колоссальных валютных резервов, породил новое для китайской экономики явление чрезмерной наличной денежной массы.

Вскоре после того как Пекин заручился таким образом поддержкой США и ЕС, переговоры завершились, в 2001 г. был подписан протокол о присоединении КНР к ВТО. В Организацию Китай входил на правах развивающейся страны. Наиболее специфическими условиями считаются следующие: право на субсидирование своей сельскохозяйственной отрасли; право на переходный период в понижении импортных пошлин и открытии внутреннего рынка; право на субсидирование производства (кроме экспортного); право оставить в силе государственное регулирование цен на основные виды товаров; отказ в течение переходного периода от различных нетарифных мер внешнеторгового регулирования. Результатом принятия Китая в ВТО можно считать выигрыш нескольких групп акторов: китайского руководства и бизнеса, с одной стороны, и крупных западных ТНК – с другой. Именно после вступления в ВТО за КНР, как отмечают зарубежные наблюдатели, окончательно закрепился статус «мировой фабрики» и страна «была глубоко интегрирована в глобальные производственные сети». ТНК получили больше возможностей в создании совместных предприятий и своих производств, а руководство КНР – большой, особенно учитывая благосклонность своих крупных партнеров после заключения соглашений о тарифных уступках, размах экспортной активности<sup>37</sup>. Правда, активность эта осуществлялась за счет сильнейшей эксплуатации природных и человеческих ресурсов.

Таким образом, активнейшая интеграция в международную торговлю, акцент на экспорт, открытие внутренних рынков и частичный отказ от государственной поддержки по требованиям ВТО также стали одними из причин формирования кризисной ситуации в 2008 г. После ипотечного кризиса в США в 2007 г. ведущие китайские банки стали сокращать долю

---

<sup>37</sup> Карлусов В., Кудин А., Калашников Д., Анкилов К. Китай и ВТО: уроки поддержки национального бизнеса // Проблемы Дальнего Востока. 2004. № 1. С. 131-132.

американских ценных бумаг, связанных с ипотечным кредитованием, в своих инвестиционных портфелях. В итоге к осени 2008 г. доля так называемых «токсичных» активов в общей капитализации китайских банков колебалась в диапазоне от 0,1% (Строительный банк Китая) до 1,2% у Центрального банка Китая. И в целом прямые потери китайской банковской системы в результате краха американских инвестиционных институтов и финансовых компаний считаются незначительными. Банковская система КНР также не сильно пострадала в результате ликвидации пузыря на китайском рынке недвижимости, что объясняется небольшими масштабами кредитования рынка недвижимости в Китае. Так, доля кредитов, связанных с кредитованием рынка жилья, составляла в Китае около 20% от общей массы кредитов (в США доля такого рода кредитов превышала 50%), в том числе на долю ипотеки приходится только 12%<sup>38</sup>. Как уже отмечалось это было обусловлено склонностью китайского населения к накопительству в виду дорогого образования и медицины. Многие китайцы ещё жили большими семьями в одном доме, особенно в центральных провинциях Китая и не нуждались в ипотеке. Недостаточно развитым являлось пока и потребительское кредитование — на условиях кредита приобреталось менее половины всей товарной продукции, в том числе только 10% автомобилей. Основной удар финансового кризиса пришелся на реальный сектор китайской экономики. Кризис осложнил ситуацию в целом ряде отраслей промышленности, связанных со строительным комплексом — металлургической, стекольной, цементной, и распространился на экспортно - ориентированные производства. В наиболее тяжелом положении оказались производства игрушек, текстильные предприятия и отрасль информационных технологий. В региональном отношении в большей степени пострадали восточные и южные провинции, где сосредоточена основная масса экспортных предприятий. Основной опасностью кризиса были риски

---

<sup>38</sup> Попова, Л.В. Китайская экономика в условиях кризиса: Антикризисные меры и перспективы развития. // Вестник СПбГУ. 2009. Сер5. Вып.3. С 60 -64.

снижения темпов экономического роста и повышение уровня безработицы. С наступлением кризиса китайские власти были вынуждены резко изменить характер макроэкономической политики, отказаться от тех мер, которые они использовали в целях борьбы с инфляцией и перегревом экономики, и перейти к активной финансовой политике. В определенной степени Китай опирается на успешный опыт антикризисного управления десятилетней давности и в целом использовал схожий инструментарий для нейтрализации его негативного эффекта, однако речь о копировании этого опыта не идет в силу возросшей экономической мощи страны, с одной стороны, и уровня вовлеченности в мировую экономику — с другой. Основной стержень китайской антикризисной программы общей стоимостью 4 трлн юаней (584 млрд долл.), утвержденной в ноябре 2008 г., — расширение внутреннего потребления (в том числе со стороны населения), призванное компенсировать сокращение внешних рынков<sup>39</sup>. Предполагалось, что эта сумма будет инвестирована в экономику Китая до 2010 г. для развития объектов национальной инфраструктуры и социально ориентированных проектов. В отличие от программы стимулирования экономики десятилетней давности, пакет мер 2008 г. был нацелен на решение долгосрочных задач развития и повышение жизненного уровня населения. Основным объемом средств (38%) был выделен на реализацию крупных инфраструктурных проектов (строительство железных, шоссейных дорог, электростанций и проч.). Крупные суммы ассигнованы на восстановление районов в провинции Сычуань, пострадавших от землетрясения в мае 2008 г., а также на здравоохранение, поддержку сельской экономики, инновации и техническое перевооружение предприятий. Подобные вложения должны обеспечить рост ВВП на уровне не менее 7% в 2009–2019 гг. Из центрального бюджета выделено около трети всех инвестиций, в основном на проекты в сфере образования, социального обеспечения и строительства доступного жилья,

---

<sup>39</sup> Гельбрас, В.Г. Россия и Китай в условиях глобального кризиса // Мировая экономика и международные отношения. 2011. № 11. С. 63-71.

остальное финансировалось из средств провинциальных и местных бюджетов

Большое внимание уделялось стимулированию приоритетных рынков и ключевых секторов экономики. Для поддержания внутреннего спроса и жизнедеятельности предприятий активно использовались инструменты фискальной политики и кредитного стимулирования. В целях стабилизации ситуации на фондовом рынке, капитализация которого сократилась на 2/3 после пика в октябре 2007 г., Правительство увеличило участие в государственных коммерческих банках (Банке Китая, Промышленном и коммерческом банке Китая и Строительном банке Китая) и рекомендовало 147 государственным предприятиям выкупить свои акции на рынке. Для поддержания спроса на рынке недвижимости был в два раза уменьшен минимальный размер первоначального взноса от стоимости жилья (с 30–40% до 20% в настоящее время), отменен налог на операции с недвижимостью, увеличились масштабы строительства социального жилья. Антикризисная программа не предполагала, тем не менее, никакого масштабного протекционизма. Даже наоборот, были облегчены условия для внешних инвесторов. Проекты стоимостью ниже \$100 млн могли утверждаться региональной властью без одобрения Пекина. Однако и без искусственных ограничений со стороны правительства КНР иностранным компаниям было трудно составить достойную конкуренцию местным фирмам, потому что первые сильнее пострадали от кризиса, а у вторых при прочих равных всегда есть преимущество при распределении инфраструктурных заказов.

Особое внимание в ходе реализации всех антикризисных программ Китая уделяется повышению доходов населения и уровня его социальной защищенности, что является главной предпосылкой расширения потребительского спроса. К примеру, в конце 2008 г. был представлен черновой вариант первого закона о социальном страховании, который предусматривал право для всех жителей страны на пособия по болезни,

безработице, нетрудоспособности и т. д. Была поставлена задача создания к 2011 г. системы базового медицинского обслуживания на 90% жителей страны. Для улучшения жизненного уровня сельских жителей повышались минимальные государственные закупочные цены на зерно, что позволило увеличить доход сельского населения на 11 млрд юаней (3,6% от располагаемого дохода)<sup>40</sup>. Были пересмотрены условия аренды земли (вместо 30 лет введено право бессрочной аренды), введен рыночный принцип компенсации за изымаемые из сельскохозяйственного оборота земли, создан рынок арендных прав на землю. С 1 февраля 2009 г. в Китае начала работать национальная программа субсидирования продаж бытовой техники в сельских районах, рассчитанная на четыре года. Размер субсидии составлял 13% от стоимости приобретаемого товара. Наиболее бедной части населения выплачивались разовые пособия.

В результате предпринятых мер, Китай в меньшей степени пострадал от мирового экономического кризиса 2008 г, чем другие страны в силу относительной изолированности его финансовой системы и более консервативной политики в отношении финансовых рынков по сравнению с западными странами. Наступивший кризис нанес удар экспортно ориентированному комплексу отраслей, усугубил внутренние проблемы китайской экономики, более отчетливо выявил существующие в развитии дисбалансы и уязвимые места сложившейся экономической системы. Но китайские власти быстро выявили все проблемные отрасли и смогли принять адекватные меры. В частности, резко изменили характер макроэкономической политики и незамедлительно реализовали масштабные антикризисные программы. Преодолению кризиса способствовали самые большие в мире валютные резервы, профицитный госбюджет, большой объем сбережений в экономике и здоровая ситуация в банковской системе страны. Китай смог выйти победителем и начать оказывать

---

<sup>40</sup> Anderlini J. Growing signs of recovery in China's economy // The Financial Times. 2009. April 14. URL: [www.ft.com/cms/s/0/93ebd99c-284d-11de-8dbf-00144feabdc0.html](http://www.ft.com/cms/s/0/93ebd99c-284d-11de-8dbf-00144feabdc0.html) (дата обращения: 16.05.2020).

стабилизирующее влияние на международные рынки и международную финансовую систему. Был заметно повышен его авторитет в мировом сообществе и особенно в группе развивающихся стран, которым Китай оказывал поддержку в выходе из кризиса. Выросло доверие к китайской валюте, которая все больше начала использоваться в торговых расчетах. Столкнувшись не только с падением экспорта, но и с волной протекционизма в отношении своей продукции на западных рынках, Китаю удалось избежать роста аналогичных настроений внутри страны. Наряду с другими экспортно ориентированными странами Восточной и Юго-Восточной Азии он выступал против протекционизма в международной торговле и выполнял договоренности по снижению тарифов в отношении стран АСЕАН в соответствии с договоренностью о создании зоны свободной торговли с 2010 г. Отработав эффективную антикризисную модель 2008 г. Китай успешно, с незначительными корректировками применял её и в 2014 г.<sup>41</sup>. Быстрое и эффективное принятие решений обусловили смелые шаги китайского руководства в торговой войне с США и позволили соревноваться с ведущей экономикой мира расчетливо взвесив риски. ВТО, принявшая Китай в свои ряды в 2001 г., и давшая толчок как к успешному экономическому развитию Китая, так и к вовлечению его в мировые кризисы, впоследствии стала основной площадкой, на которой США и Китай пытались урегулировать конфликт.

---

<sup>41</sup> Аносова Л.А., Кабир Л.С. Китай в глобальном мире: технологии управления будущим // Экономика и управление. 2015. № 1. С. 4-9.



## Глава 2. Торговые войны между Китаем и США

### 2.1. Характер претензий США к Китаю по вопросам торговли

Первые намеки на торговую войну начались с введения в Соединенных Штатах тарифов на солнечные батареи и стиральные машины в январе 2018 г. Трамп ввел около 30% тарифов на солнечные батареи в течение первого года, планируя достичь половины этого к концу четвертого года. Кроме того, он ввел 20% тарифы на первые 1,2 миллиона импортированных стиральных машин, а на добавленный импорт - около 50% налога, а на детали - 50%.<sup>42</sup> В июле 2018 г. Трамп решил ввести высокие тарифы после изучения китайской практики торговли и интеллектуальной собственности в соответствии с разделом 301 Закона о торговле<sup>43</sup>. Общая сумма введенных тарифов составила около 34 миллиардов долларов<sup>44</sup>. В продолжение этого, Соединенные Штаты ввели дополнительные тарифы в размере 16 миллиардов долларов в августе, а затем 200 миллиардов долларов в сентябре 2018 г. Эти тарифы из Соединенных Штатов были согласованы с Пекином, вводящим тарифы в размере около 110 миллиардов долларов. и 25% -ные тарифы на импорт сои (South China Morning Post, 2 декабря 2018 г. Соединенные Штаты последовательно требуют, чтобы Пекин предпринял конкретные меры для решения таких проблем, как защита прав интеллектуальной собственности США, предотвращение существующего кибер-хищения американских торговых секретов и работа по прекращению принудительной передачи технологий в Китай из отраслей промышленности

---

<sup>42</sup> Orange Wang, Finbarr Bermingham. China stands firm on demand US lifts tariffs to reach trade war deal. South China Morning Post. 14 November 2019. URL: <https://www.scmp.com/economy/china-economy/article/3037753/china-stands-firm-demand-us-lifts-tariffs-reach-trade-deal> (дата обращения 04.06.2020)

<sup>43</sup> Президентский меморандум о действиях США, связанных с расследованием по разделу 301. 2018. <https://www.whitehouse.gov/presidential-actions/presidential-memorandum-actions-united-states-related-section-301-investigation/>

<sup>44</sup> Сунь Лэй Китайский путь – модернизационная трансформация китайской цивилизации // Сравнительный анализ концепций и институтов. 2019. С. 20-36.

США. В мае 2019 г. США и Китай пытались провести переговоры для достижения консенсуса, но это не увенчалось успехом. С тех пор не было никакой информации, возобновятся ли переговоры в ближайшее время. Неудача была признаком того, что отношения между странами идут не в том направлении, которое ожидали Соединенные Штаты, даже когда Пекин продолжал давать обещания об изменении своей экономической политики.

Переговоры не привели к решению конфликта, и Соединенные Штаты продолжают обвинять Китай в поддержке китайских компаний, копирующих американские технологии. На первой неделе мая глава отдела международных отношений Торговой палаты США Мирон Бриллиант сообщил, что большинство вопросов было решено, и заявил, что переговоры достигли «конечного этапа игры»<sup>45</sup>. К июню 2019 года Пекин начал угрожать прекратить экспорт редкоземельных минералов в Соединенные Штаты. Эти минералы жизненно важны для ряда отраслей промышленности для производства оборонного оборудования и микросхем. Китай был крупнейшим экспортером редкоземельных минералов в Соединенные Штаты в 2018 году<sup>46</sup>. По данным Международной торговой комиссии США, почти 59% этих минералов поступило из Китая.<sup>47</sup> Согласно отчету Министерства торговли США: «Если Китай или Россия прекратят экспорт для Соединенных Штатов и для их союзников на длительный период - аналогично эмбарго Китая на редкие земли в 2010 году - длительное нарушение поставок может привести к значительным потрясениям в цепочках поставок важнейших полезных ископаемых в США и за рубежом». Соединенные Штаты ищут новые способы уменьшить свою зависимость от этих жизненно важных полезных ископаемых из Китая. Однако проблема

---

<sup>45</sup> Новостной портал rbc.ru. Торговая война. URL:

<https://www.rbc.ru/tags/?tag=%D1%82%D0%BE%D1%80%D0%B3%D0%BE%D0%B2%D0%B0%D1%8F%20%D0%B2%D0%BE%D0%B9%D0%BD%D0%B0>.

<sup>46</sup> Мова А.Э. Анализ тенденции развития мирового рынка инвестиций // Экономика и бизнес. 2020. С. 151-155.

<sup>47</sup> Jun Mai. China should lay down its cards and push for more talks with US, former top Chinese diplomat says. South China Morning post. 17 June 2020 URL: <https://www.scmp.com/news/china/diplomacy/article/3089412/china-should-lay-down-its-cards-and-push-more-talks-us-former> (дата обращения 17. 06. 2020)

редких земель не так проста. Пекину удавалось их добывать из-за его слабых экологических норм и норм безопасности, которые находятся в процессе изменения. Китаю также необходимо продолжить добычу этих полезных ископаемых для собственного развития, и, согласно сообщениям, к 2025 году Китай может даже начать импортировать редкоземельные минералы. Дискуссия о том, что редкая земля является «тузом» в руках китайцев, началась, когда Си и Лю Он посетили памятник, посвященный Длинному маршу в Цзянси, чтобы возложить венок.<sup>48</sup> Торговая война также влияет на туризм, Китайское правительство издало предупреждение против въезда в Соединенные Штаты, в котором приводятся причины применения оружия и стрельбы. Однако нельзя не провести параллель между тем, что это может происходить из-за продолжающейся торговой войны. Вице-министр торговли Китая Ван Шоувэнь на пресс-конференции выразил обеспокоенность по поводу торговой войны и заявил, что это действие будет препятствовать глобальному экономическому росту в дополнение к причинению вреда американским фермерам и потребителям. Однако вице-премьер Китая Лю Хе в публичном выступлении на финансовом форуме Lujiazu 13 июня 2019 года не упомянул о продолжающейся торговой войне, но заявил, что «внешнее давление поможет нам улучшить инновации и саморазвитие, ускорить реформы и открытость, и продвигаться вперед с высоким качеством роста»<sup>49</sup>. Некоторые китайские официальные лица начали выражать беспокойство по поводу того, как правительство решает текущие проблемы. Ли Цзянь, который был секретарем бывшего премьера Чжу Жунцзи, утверждал, что существует необходимость в надлежащих

---

<sup>48</sup> Jill Disis, Charles Riley. A world trade war is brewing. The US – China deal won't stop it. CNN business. January 16, 2020. URL: <https://edition.cnn.com/2020/01/15/business/trade-risks-2020/index.html> (дата обращения 12.05.2020)

<sup>49</sup> Neal Kimberley. After the trade war, US – China relations will not be the same again. South China Morning Post. 2 October 2018. URL: <https://www.scmp.com/comment/insight-opinion/united-states/article/2166570/after-trade-war-us-china-relations-will-not-be> (дата обращения 12.05.2020)

экономических реформах, и пакеты краткосрочных стимулов не должны быть выбором правительства.<sup>50</sup>

Конфликт разгорался достаточно быстро, но впоследствии искусственно затягивался с каждой стороны, поскольку стало понятно, что нет возможности выявить явного лидера мировой экономики. Он сказался на торгово – экономическом балансе каждой из держав, нанеся огромный ущерб малому и среднему бизнесу, а также поставив под угрозу классический ход ведения мировой торговли. Страны были вынуждены начать процесс переговоров по отмене двусторонних санкций и пересмотру своей политики, именно так первая фаза противостояния и подошла к концу.

## **2.2 Политика Китая в отношении торговых санкций**

Несмотря на масштабную взаимозависимость двух экономик, Китай все же стойко и быстро применял антикризисные и стабилизирующие меры. В связи с этим по состоянию на сентябрь 2018 года американские санкции не оказывали масштабного влияния на позиции КНР на рынке США. По итогам первых четырех месяцев 2018 г. темп прироста китайского экспорта в США (в годовом исчислении) составил 13,9%, за полгода 13,6%, а за первые восемь месяцев — 13,4%. Последний показатель чуть выше, чем общий индикатор динамики вывоза Китая (12,2%). Сказались, по-видимому, хорошая экономическая конъюнктура в США, а также снижение курса юаня по отношению к доллару. Чуть больше снизились темпы роста китайского импорта из США (с 11,8% за полгода до 11,1% за восемь месяцев) — что, опять-таки, неплохой индикатор. Однако он существенно ниже 20,9% — общего показателя прироста китайского импорта за первые восемь месяцев. Резкие месячные колебания в импорте Китая из США были

---

<sup>50</sup> Frank Tang. Trade war: China, US tensions will persist despite phase one deal, says renowned scholar. South China Morning Post. 19 December 2020. URL: <https://www.scmp.com/economy/china-economy/article/3042757/trade-war-china-us-tensions-will-persist-despite-phase-one> (дата обращения 18.05.2020)

целенаправленной политикой по поискам уязвимости в американской броне. Ведь администрация Дональда Трампа выбрала стратегию непредсказуемости, чтобы запутать «врага» и убедить его, что можно принимать совершенно спонтанные иррациональные решения. Однако это не значит, что китайская сторона пострадала меньше американской, крупные волнения в экономике все же наблюдались, особенно в таких регионах как Гуандун, которые наиболее привязаны к внешнему рынку. Государству впервые за несколько лет пришлось поддерживать малый экспортный бизнес, ведь повышенные импортные тарифы сказались на очень широком ассортименте китайской продукции. Среди угроз Америке оказался даже мармелад, весь экспорт которого в 2017 г. равнялся всего лишь 12 тыс. долл.<sup>51</sup> Разумеется основной китайский козырь – инвестиционная политика, она же основной рычаг давления на американскую экономику. Сразу после эскалации конфликта резко «изменились» настроения и склонности китайских инвесторов. В первом полугодии 2018 г. экспорт китайского капитала в США составил всего 2,5 млрд долл. США против 22 млрд долл. США в ЕС. В сентябре 2018г. мировую прессу облетело сообщение о реакции владельца Alibaba Джека Ма на введение новых тарифов на 200 млрд долл. США: известный бизнесмен, в частности, отозвал свое обещание создать в США 1 млн рабочих мест к 2021 г.

В целом очень значительна в конфликте роль СМИ, интересно как обе страны используют возможности повлиять на умы и настроения людей через пропаганду в прессе и сети интернет. Общая обстановка нагнетания антикитайских настроений привела к изменениям в общественном мнении: лишь 38% американцев сохранили благоприятное отношение к Китаю летом 2018 г. по сравнению с 44% годом ранее. В Китае же летом 2018 г. поднялся настоящий вихрь антиамериканских настроений, который власти поторопились остановить, в том числе путем цензурных ограничений. Одна

---

<sup>51</sup> *Левицкий В.С.* Глобализация и её идеологические границы // *Общественные науки.* 2017. №4. С. 21-24.

из редакционных статей Global Times призывала не преувеличивать масштабы конфликта и при этом готовиться к продолжительной борьбе, в которой у Китая есть преимущества. Конкретные же шаги в противостоянии США следует доверить правительству. То есть китайская сторона посредством цензуры искусственно ограничивала нагнетание антиамериканских настроений и не позволяла разгораться ненависти слишком сильно, чему способствовала стойкая взаимосвязь СМИ и государства. Но, не давая выхода народному гневу, Пекин все же не стремился уступать США по целому ряду требований, в частности основным камнем преткновения в 2019 г. стало требование свернуть программу перевода китайского экспортного производства на более высокий технологический уровень «Сделано в Китае — 2025», в последние годы часто служившую основным раздражителем в отношениях между КНР и странами Запада. По мнению западных политиков, китайское правительство не предпринимает шагов по защите иностранной интеллектуальной собственности в КНР. Работа по обеспечению авторских прав все еще остается слабой притом, что иностранные участники СП в течение долгого времени все же были вынуждены передавать технологии китайским партнерам в качестве условия ведения бизнеса в КНР. По оценкам американского экономиста Г. Райта, это обходилось американскому бизнесу в сотни млрд. долл. в год.

Китайское правительство же утверждает, что старается учитывать пожелания американских партнеров. Так, например, упоминание о программе «Сделано в Китае — 2025» было полностью исключено из Доклада о работе правительства, сделанном в марте 2019 г. на сессии ВСНП<sup>52</sup>. При этом, декларация в докладе главы правительства КНР Ли Кэцзяна о стремлениях перейти к общепринятым в мире правилам ведения внешней торговли и работы с иностранными инвестициями, как и

---

<sup>52</sup> Торговые отношения США - Китай "Фаза первая" <https://www.cov.com/-/media/files/corporate/publications/2020/01/us-china-phase-one-trade-deal.pdf>.

намерениях изменить в планируемом новом законе о зарубежных инвестициях норму об обязательной передаче технологий, тоже направлены на улучшение торгово-экономических связей с ведущими партнерами, включая достижение прогресса в торговых переговорах с США. Китай весьма успешно балансирует на позиции «политики уступок в деталях», убеждая США, что важны постепенные перемены, а не радикальные начинания. Даже в вопросе ведения торговых войн очень чётко ощущаются отголоски концепции Дэн Сяопина «переходя реку – ощупывайте камни».

Чего же хотела добиться в этой войне КНР?

1. КПК полагала, что в целях достижения соглашения необходимо отменить все пошлины, наложенные США в мае 2019 г., ибо введение подобных мер таможенного протекционизма знаменует начало новых торговых войн.

2. Объемы торговых закупок должны соответствовать существующим реалиям и возможностям. Стороны не должны произвольно менять торговые параметры, зафиксированные в декабре 2018 г. на переговорах в Аргентине.

3. Итоговый текст соглашения должен констатировать достижение баланса интересов и требований каждой из сторон. В связи с сохраняющимися разногласиями еще остаются некоторые ключевые проблемы, не нашедшие разрешения в процессе переговоров.

Китайской стороне удалось отстоять несколько своих интересов в итоговом соглашении как раз благодаря тому, что не было сформулировано никаких радикальных требований. Разумеется, соглашение не поставило точку в отношениях США и КНР, как и не удовлетворило обе стороны полностью, но китайская сторона продемонстрировала вершины дипломатического искусства, сформулировав все так, будто США в этой войне победитель, хотя на самом деле все не так однозначно. Ведь в краткосрочной перспективе КНР вряд ли прекратит субсидирование государственных предприятий или существенно усилит защиту прав

интеллектуальной собственности западных стран. В значительной степени это связано и с объективными причинами — замедлением темпов роста экономики, в условиях которого любые существенные политические изменения становятся рискованными. В долгосрочной перспективе западным странам, при наличии действенных экономических стимулов, возможно, удастся убедить Китай отказаться от существующей модели развития экспортных производств. Однако еще неизвестно, хватит ли администрации Трампа терпения ради достижения ее краткосрочных целей найти компромисс, который поспособствовал бы созданию более ровной площадки для благополучного развития отношений в дальнейшем<sup>53</sup>.

Активно играл Китай и на страхах стран АСЕАН, связанных с эскалацией конфликта. Китайское правительство прекрасно понимало, что серьезной причиной для других стран беспокоиться о торговой войне между США и Китаем является факт, что обе страны - огромные рынки сбыта для товаров со всего мира. Повышение импортных тарифов и страх перед этими тарифами могут означать, что потребители и предприятия в обеих странах, в конечном итоге будут покупать меньше<sup>54</sup>. Разумеется, это скажется не только на продукции сверхдержав, но и на региональных рынках в том числе. Страны АСЕАН не обладают такими валютными резервами, чтобы спокойно переживать кризисы и обеспечивать благосостояние своих граждан без постоянной торговли с Китаем и США. Согласно исследованию, проведенному Банком Америки, во Вьетнаме наблюдается дефицит торгового баланса с Китаем, который не вполне компенсируется увеличением экспорта в США и другие страны. Получается, что в случае потери Китая как торгового партнера, торговля с США не окупит всех затрат, тем более, что экспортировать что – либо своему соседу намного проще, чем

---

<sup>53</sup> Новостной портал [ru.reuters.com](https://ru.reuters.com). Трамп "незаинтересован" в пересмотре торговой сделки с КНР после сообщений о недовольстве Пекина. URL: <https://ru.reuters.com/article/idRUKBN22O16F-ORUTP>.

<sup>54</sup> Янь Дэй. Оценка производственной и внешнеторговой деятельности предприятий Китая // Научные обзоры. 2009. С. 110-115.



отправлять грузы в Атлантический океан. Китай пытается акцентировать на этом внимание, намекая на то, что если США проводят такие исследования и доказывают, что торговый баланс стран АСЕАН оказывается в дефиците, то самой Америке новые торговые партнеры из Юго-Восточной Азии не очень – то и нужны.

Между тем Германия, одна из крупнейших экономик обрабатывающей промышленности помимо Поднебесной, испытывает ощутимое влияние торговых войн, поскольку Китай импортирует меньше автомобилей немецкого производства. Еще одна потенциальная причина для беспокойства? Постоянно скачущие туда – сюда пошлины могут снизить спрос на широкий ассортимент товаров, произведенных в Китае, компоненты для которых производятся в других местах, что приведет к экономическим проблемам во многих странах. Частично это можно компенсировать, полностью переместив производство за пределы Китая, но потребуются годы, чтобы построить новые заводы и обучить сотрудников. Если же страны ЮВА пытаются извлечь выгоду из ситуации, они неизбежно наживают себе врага с той или другой стороны. Трамп уже назвал Вьетнам самым худшим нарушителем, подрывающим экономические основы мирового содружества в своём твиттере в июне 2019 года, и сказал, что «эта страна использует нас даже хуже, чем Китай». Правительство США обеспокоено тем, что китайские поставщики отправляют товары через Вьетнам, дабы избежать оплаты повышенных пошлин. Этот процесс известный как «перевалка» способствует торговому дисбалансу между Китаем и Вьетнамом и увеличивает показатели экспорта Вьетнама. Правительство Вьетнама делает вид, что предпринимает меры по борьбе с несанкционированной пересылкой товаров, опасаясь, что данное явление может поставить страну на порог конфликта с США. Но и отказать Китаю в этих нелегальных действиях Вьетнам не в силах из –за страха окончательно потерять выгодного торгового партнера. И снова Китай выходит победителем в дипломатических и экономических манипуляциях,

используя свое положение регионального лидера и не позволяя странам АСЕАН занимать определенную позицию в конфликте. Таким образом, несмотря на то, что в конфликте между США и Китаем есть периодические победители, это все же больше похоже на пиррову победу, потому что нестабильность и неопределенность не являются залогом построения прочных экономических отношений.

На примере торговой войны с США можно сказать, что Китай постепенно наращивает применение двусторонних экономических санкций. Есть все основания ожидать, что их использование будет становиться все более активным по мере дальнейшего экономического развития КНР, поскольку конфронтация с США позволила отработать все механизмы и просчитать риски. Китай пока что не склонен вводить экономические санкции с целью повлиять на аспекты политики иностранного государства, не затрагивающие его коренные интересы, и исключает для себя введение односторонних санкций по идеологическим соображениям. Вместе с тем, такой подход может измениться по мере расширения сферы китайских глобальных интересов и перехода КНР к более активной внешней политике по формированию альянсов в разных регионах мира. Китайские санкции практически всегда являются неформальными, внезапными и непредсказуемыми. Китай стремится сохранять максимальную гибкость и полную свободу действий в вопросах эскалации и деэскалации санкционного давления. В некоторых случаях санкции заключались лишь в частной корректировке уже предпринимаемых мер регулирования внешней торговли с целью оказать давление на партнера. Такие санкции всегда направлены на достижение конкретных изменений в политике партнера в ограниченный период времени. При достижении поставленной цели, либо при изменении международной ситуации, санкции сворачиваются.

### 2.3. Итоги и результаты первой фазы торговых войн

Результаты можно проследить на примере ситуации экспортного обмена между двумя странами. Экспорт Соединенных Штатов неуклонно сокращался, экспорт сои сократился на 1,035 млрд. долларов с августа 2019 года по сентябрь 2019 года, в то время как экспорт автомобилей, запчастей и двигателей сократился примерно на 1 млрд. долларов с августа по сентябрь 2019 года. С августа по сентябрь 2019 года экспорт товаров США сократился на 1,8 млрд. долларов с 207,8 долларов США до 206,0 млрд. долларов. По данным Института управления поставками, американский экспорт сокращался, так как индекс новых экспортных заказов «упал на 4,8 пункта до самого низкого уровня с апреля 2009 года».

Американская сельскохозяйственная отрасль значительно замедлилась с начала торговой войны, прежде всего из-за сокращения спроса на сельскохозяйственную продукцию в Китае на 10,4 млрд. долл. США с 2017 по 2018 год. 300 000 фермеров по выращиванию сои в стране пострадали больше всего в сельскохозяйственной отрасли. С 2014 по 2018 год пятью крупнейшими производителями сои были Иллинойс, Айова, Миннесота, Индиана и Небраска.

Сокращение экспорта США негативно сказалось и на многих типах бизнеса в Америке. Согласно опросу, проведенному онлайн-рынком бизнеса для продажи, «BizBuySell», китайские тарифы «увеличили стоимость ведения бизнеса для более чем одной трети малых предприятий в США». Trend Nation, фирма из Лас-Вегаса, которая производит тысячи товаров в Китае, в результате торговой войны удвоила свой тарифный план с 800 000 долл. США до 1,6 млн. долл. США. Повышения тарифов на импорт привели к тому, что, Spartan Armor Systems, расположенная в Аризоне компания по производству бронежилетов, подняла свои цены на десять процентов за

ночь.<sup>55</sup> Торговая война между США и Китаем привела к снижению прибыли для компаний в различных отраслях промышленности по всей территории Соединенных Штатов.

Проблемой стало и то, что при повышении цен на американскую продукцию, китайская становится более конкурентоспособной, и США добиваются политикой протекционизма прямо противоположного эффекта. Таким образом, торговые войны негативно отразились и на потребителе. Об этом свидетельствует Индекс потребительских цен (ИПЦ), который измеряет уровни цен в экономике. Этот рост указывает на повышение уровня потребительских цен. Исследования Oxford Economics, подтвердили рост цен в США, утверждая, что повышение тарифов обошлось среднестатистическому американскому домохозяйству в дополнительные 650 долларов в год. Это увеличение расходов непропорционально нанесло ущерб домохозяйствам с низким доходом и семьям, живущим от зарплаты до зарплаты, поскольку для таких случаев невозможно покрытие возросших расходов.

В то время как цены растут, компании начинают отыгрываться на потребителях, пытаясь возместить убытки от игр с таможенными пошлинами. ControlTek переписывает контракты, чтобы упростить наложение на своих клиентов дополнительного обложения НДС пока идут торговые войны между США и Китаем. С начала торговой войны фондовый рынок Соединенных Штатов стал более волатильным, особенно после введения новых тарифов и политики, связанной с торговой войной.

13 декабря 2019 г. США и Китай утвердили первый этап торговой сделки, целью которой является прекращение американо-китайской торговой войны. Соглашение приостановило существенные повышения тарифов со

---

<sup>55</sup>Виноградов А., Салицкий А. США - Китай: торговая война развязана. URL: [http://www.perspektivy.info/misl/idea/ssha\\_kitaj\\_torgovaja\\_vojna\\_razvazana\\_2018-08-13.htm](http://www.perspektivy.info/misl/idea/ssha_kitaj_torgovaja_vojna_razvazana_2018-08-13.htm) (дата обращения: 27.05.2020).

стороны обеих стран, ввело дополнительные правила по защите интеллектуальной собственности и увеличило закупки американской сельскохозяйственной продукции. Однако критики сделки утверждают, что условия соглашения остаются неясными и несущественными, поскольку не выработаны конкретные механизмы урегулирования споров по защите интеллектуальной собственности. Не будут возмещены убытки малому бизнесу, не возрастет обратно объем китайских инвестиций в экономику США. Именно поэтому нельзя говорить об успешном разрешении всех противоречий и выходе на новый этап дружественных отношений сотрудничества и взаимовыгоды.

Для малого бизнеса в США будущее остается весьма туманным. Хотя администрация Трампа хвалит соглашение как важную веху, она также утверждает, что она будет использовать оставшиеся санкции, включая 250 миллиардов долларов на ввоз китайских товаров, в качестве рычага на последующих переговорах. Небольшие компании пострадают, поскольку стоимость бизнеса продолжает расти, а участники переговоров используют американские цепочки поставок, которые сильно зависят от китайских производителей и поставщиков, в качестве козыря.

Тем не менее, некоторое политическое пространство остается для компромисса. После встречи G20 в Буэнос-Айресе Трамп согласился оставить тарифы на ввоз продуктов в США с 10-процентной ставкой после 1 января 2019 года, в то время как Китай согласился закупать значительное количество продуктов из Соединенных Штатов<sup>56</sup>. Белый дом также заявил, что Китай согласился начать закупку в США значительной сельскохозяйственной, энергетической, промышленной и другой продукции американского производства для сокращения торгового дисбаланса, и что обе страны согласились попытаться достичь консенсуса по ряду торговых вопросов. Из-за торговых разногласий, и позиционирования требований с

---

<sup>56</sup> И Хуан, Чень Линь, Сибо Лиу, Хэйвай Тан. Торговые сети и ценности фирм: свидетельство торговой войны США Китая. 2020. С. 1-65. [https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract\\_id=3227972](https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=3227972)

каждой стороны, срок перемирия несколько раз продлевался. В ходе торговых переговоров Соединенные Штаты настаивали на широком обоюдновыгодном сотрудничестве, сфокусированном на экономической практике Китая, включая участие американских фирм в определенных ранее недоступных отраслях и защиту интеллектуальной собственности. Торговые гиганты США, такие как Lighthizer и Navarro, настаивали на заключении пакта, который позволил бы в случае нарушений снизить тарифы США на китайские товары, не позволив Китаю принять ответные меры. Однако, как китайские переговорщики, так и Деловой совет США и Китая считают такое «условие» несправедливым и даже ошибочным. В итоге сформированное соглашение весьма ограничено устроило обе стороны и потребуются ещё как минимум год, чтобы в полной мере оценить всю степень влияния на затронутые сферы.

Однако уже сейчас можно сказать, что в целом обе страны "выиграли" в той или иной мере. Но совершенно по-разному и с совершенно разными затратами для их экономики. Китай сократил свой импорт гораздо больше, чем ограничил потери в экспорте, особенно в торговле с США. К октябрю 2019 года его мировой экспорт за год сократился на 0,2%, а импорт сократился на 5,1%. Тенденция была еще более выраженной в ноябре 2019 года. Результатом стало очень большое положительное сальдо торгового баланса в размере 395 миллиардов долларов США за первые десять месяцев 2019 года. Следствием этого является то, что текущие счета Китая, которые, как ожидалось ранее, должны были уйти в минус, к концу года, вероятно, будут иметь положительное сальдо в 200 миллиардов. Внешние счета Китая не были потревожены, страна сохраняет значительные финансовые возможности. Фактически, за последние два года (с ноября 2017 года по ноябрь 2019 года) экспорт Китая увеличивался, в то время как мировой экспорт стагнировал, а экспорт в зону евро сокращался. Доля Китая в мировом экспорте только увеличилась с начала торгового конфликта,

поскольку ему пришлось искать альтернативные рынки сбыта для своей продукции.

Но администрация Трампа также осталась в выигрыше. За первые десять месяцев 2019 года торговый дефицит США с Китаем сократился на 50 миллиардов долларов США.<sup>57</sup> В 3 квартале он снизился на 16,9%. Само собой разумеется, что это было достигнуто без ущерба для роста (на 2,1% в 3 квартале 2019 года), рабочих мест (уровень безработицы является самым низким с 1969 года) или индекса потребительских цен (который на конец сентября составлял 2,1% против 1,8% годом ранее). С политической точки зрения невозможно обвинять протекционистскую политику Трампа в причинении ущерба экономике, и это является источником силы для консолидации, как на внутреннем политическом фронте, так и против Китая.

Тем не менее, есть и обратная сторона для США. Модернизация способов торговли и политика протекционизма привели к тому, что многие компании стран АСЕАН стали предпочитать Китай как торгового партнера. Понимающее это правительство Китая удвоило объём инвестиций в экономику стран АСЕАН, таких как Малайзия, Вьетнам, Мьянма, Лаос и пр. Замена импорта в США принесла пользу Вьетнаму, Тайваню и Южной Корее в сфере реализации электронных продуктов; Малайзии в производстве полупроводников; и Южной Корее и Мексике в области сбыта автомобильных запчастей. В результате импортозамещения в Китае появились медные бенефициары (Чили); соевые бобы (Аргентина, Бразилия, Чили и Канада); золото (Сингапур, Гонконг и Южная Африка); природный газ (Малайзия, Австралия); и авиация (Франция и Германия). Крупнейшим бенефициаром является Вьетнам, куда производственные компании переместили большое количество мощностей. Однако Генеральный директор «Делового совета США-АСЕАН», Алекс Фельдман предупредил, что даже этим странам войны могут не принести долгосрочной выгоды, заявив, что «в

---

<sup>57</sup> Трамп смягчил позицию США на переговорах с Китаем ради заключения торговой сделки. URL: <https://tass.ru/ekonomika/6394986> (дата обращения: 05.06.2020).

интересах всех, решить эту проблему и вернуться к нормальным торговым отношениям между США и Китаем». Несколько компаний расширили производство на Тайване, в том числе Quanta Computer, Sercomm и Wistron, создав более 21 000 рабочих мест. Даже такая масштабная компания как Nintendo перенесла часть производства Nintendo Switch из Китая в Юго-Восточную Азию<sup>58</sup>.

Торговая война косвенно вызвала банкротство некоторых компаний. Одна из них, тайваньский производитель ЖК-панелей Chunghwa Picture Tubes (CPT), обанкротилась из-за избыточного предложения панелей и последующего обвала цен, чему способствовала уязвимость к торговой войне (вызванная чрезмерным расширением в Китае), замедление тайваньской и мировой экономики и замедлением роста в секторе электроники.

Стоит более подробно затронуть и первую фазу соглашения о прекращении торговых войн, поскольку это прямой итог первого этапа конфликта. США и Китай подписали эту сделку не сразу, а только после длительных переговоров. Выступая на церемонии подписания в Белом доме, президент США Трамп подчеркнул важность достигнутого компромисса и сказал, что две страны начали снова работать вместе, чтобы исправить ошибки прошлого. Вице-премьер Госсовета Китая, Лю Хэ согласился и заявил, что сотрудничество будет продолжаться исключительно в дружественном ключе. Первый этап соглашения, состоящего из девяти частей, охватывает такие вопросы, как авторское право и патентные права, передача технологий, экспорт продуктов питания и сельскохозяйственных продуктов, финансовые услуги, обменные курсы и прозрачность в киберпространстве, а также урегулирование постоянно возникающих споров в сфере торговли с привлечением ВТО как третьей стороны<sup>59</sup>. В соглашении

---

<sup>58</sup> Виноградов А., Салицкий А. США - Китай: торговая война развязана. URL: [http://www.perspektivy.info/misl/idea/ssha\\_kitaj\\_torgovaja\\_vojna\\_razvazana\\_2018-08-13.htm](http://www.perspektivy.info/misl/idea/ssha_kitaj_torgovaja_vojna_razvazana_2018-08-13.htm) (дата обращения: 27.05.2020).

<sup>59</sup> Виноградов А.О., Заклепенко А.Ю., Сафронова Е.И. США, Китай и ВТО: Последствия Американо-китайского торгового конфликта для мировой торговли. 2019. С. 187-200.



также упоминаются отмена дополнительных таможенных налогов и вопросы соблюдения торговых показателей, а также вопросы вокруг демпинговых правил ВТО, на включении которых в сделку настаивал Китай.

Некоторые из ситуаций, которые являются предметом спора между Соединенными Штатами и Китаем, не обсуждались в соглашении и не вошли в итоговый документ, почему речь и идёт только о «первой фазе» сделки. Например, вопрос о крупных субсидиях и передаче технологий китайским государственным компаниям еще предстоит обсудить. Эти вопросы будут решены на втором этапе. США вынуждены были подписать соглашение в результате устойчивости Китая к санкционному давлению, собственной экономической стагнации и громких реакций международного сообщества, доказав, что их политика торговой напряженности была стратегической ошибкой. «Беспроблемная» политика Китая, основанная на взаимопонимании и взаимной равной торговле, оказалась более актуальной и подходящей для выстраивания компромиссной базы. Трамп признал это, когда сказал, что США «исправляют ошибки прошлого».

Неудивительно, что даже несмотря на достигнутое соглашение многие глубоко укоренившиеся проблемы остаются нерешенными. Видное место среди них занимает позиция Китая в отношении промышленных субсидий, сколько бы не отмалчивалось китайское правительство на переговорах, из внутренних СМИ становится понятно, что государство не намерено прекращать поддержку своих частных предприятий. Кроме того, хотя основные пошлины с 15 декабря 2019 г. были приостановлены, многие санкции ещё остаются в силе, подтачивая мелкий и средний бизнес, поскольку правительство США все ещё не даёт никаких гарантий и поощрений своим гражданам. Конечно ситуация может измениться в виду грядущих выборов президента, Трамп все ещё претендует на возможность быть переизбранным. Обе стороны подписали сделку на своем родном языке

---

- США увеличили объем китайских денежных обязательств на покупку американского импорта на сумму 200 миллиардов долларов, в то время как Китай заявил, что они будут соответствовать требованиям рынка и условиям ВТО<sup>60</sup>. Двойная интерпретация оставляет достаточно места для будущих споров, поскольку неясно, как будет отчитываться Китай если не удастся выполнить обязательства. Аспекты, которые не вошли в первую фазу и вовсе могут так и остаться нерешенными, поскольку стороны занимают по этим вопросам принципиальную позицию. Это делает слишком вероятным возможность возвращения к торговой напряженности и новым тарифам, считают эксперты. Однако не стоит принижать эффект от заключения даже первой фазы сделки, ведь это доказывает, что даже такие крупные страны с серьезными разногласиями могут организовать дискуссию и прийти к компромиссу. Хотя это не значит, что проблема исчезнет сама собой, достижение хотя бы частичного консенсуса является важным шагом к глобальному единству и многополярности.

Безусловно торговые войны оставили след в развитии мировой экономики, показали, что в век информатизации и глобализации главное оружие – это не военная мощь, а экономическая. Изменения в экономиках двух супердержав оказывают влияние не только на США и КНР, но и на всю мировую торговлю. Страны АСЕАН использовали ситуацию в своих целях, становясь более активными акторами на мировой торговой арене, предлагая импортозамещение и свои рынки для реализации санкционных товаров, но поняли, что без урегулирования напряженности между США и КНР невозможно вести стабильную и прибыльную торговлю, в виду чего стали настаивать на скорейшем решении конфликта, тем самым тоже внося вклад в заключение первой фазы сделки.

---

<sup>60</sup> World Trade Statistical Review 2019 //WTO. URL: <https://library.wto.org/free-trade-news-2020-06-13/> (дата обращения: 01.06.2020).

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

На примере торговых войн США и Китая становится понятным влияние стран – гегемонов на мировую экономику. Неспособность договориться приводит к ухудшению мировой конъюнктуры, создает опасный прецедент и отрицательно сказывается на развивающихся финансовых рынках. Более того, конфликт приобрел значение принципиального политического противостояния. В то же время результатом этого кризиса может стать обновленная конфигурация мирового порядка, утверждение на его авансцене мирового Востока, принявшего глобализацию. Именно страны АСЕАН внесли значительный вклад в урегулирование конфликта, поскольку столкнувшись с огромными трудностями ведения торговли в условиях нестабильности и постоянных перемен начали оказывать давление на сверхдержавы и призывать их к началу переговоров и последующему достижению консенсуса. Заметную роль в ходе конфликта сыграла ВТО, выступая главным арбитром между конфликтующими спорами. Именно её инструменты урегулирования противоречий в области назначения пошлин помогли США и Китаю не зайти слишком далеко в попытках установить мировое лидерство.

Главным элементом долгожданного торгового соглашения Дональда Трампа с Китаем, подписанного 15 января, является обязательство Пекина импортировать американские товары и услуги на сумму 200 млрд. долларов в течение следующих двух лет<sup>61</sup>. Трамп наверняка будет ссылаться на это обещание в своей предвыборной кампании как на доказательство победы США в торговой войне. Однако неясно, что будет с Китаем в случае невыполнения обязательств, поскольку договор не предусматривает проработанных механизмов давления на Поднебесную.

---

<sup>61</sup> Торговые отношения США- Китай "Фаза первая" <https://www.cov.com/-/media/files/corporate/publications/2020/01/us-china-phase-one-trade-deal.pdf>.

Договор первой фазы имеет много важных аспектов. На церемонии подписания торговый представитель США (USTR) с уважением напомнил всем, что Соединенные Штаты и Китай имеют «две совершенно разные экономические системы» и что новые «торговые правила и практика» должны позволить процветать обеим странам. Но многие из этих новых правил и практик представляют собой шаг назад для глобальной торговой системы, поскольку вынуждают замедляться экономики обеих стран. Залог на покупку в размере 200 миллиардов долларов отражает альтернативный подход «управляемой торговли» для расширения экспорта США. Вместо того чтобы регулировать конкретные барьеры на экспорт и импорт, соглашение ставит некий ультиматум. Китай должен достичь определенных экспортных целей США или столкнуться с последствиями<sup>62</sup>. Одним из потенциальных политических преимуществ сделки Трампа является выбор времени для заключения сделки. Американская общественность вряд ли будет оценивать, достиг ли Китай даже цели 2020 года, поскольку будет увлечена предстоящими ноябрьскими выборами. Официальная статистика торговли США за 2020 год не будет доступна до марта 2021 года. Соглашение по первой фазе также содержит уникальную и беспрецедентную главу по урегулированию споров с двумя ключевыми элементами. Первый - это процесс двусторонних консультаций, если, скажем, Китай не достигнет поставленных целей. Передача споров сторонним арбитрам отсутствует, как это предусмотрено в других соглашениях, таких как Всемирная торговая организация (ВТО) или Соглашение между США, Мексикой и Канадой (USMCA). То есть стороны должны самостоятельно урегулировать конфликт без обращений к нейтральной третьей стороне, а такой механизм означает, что страны в любой момент могут вернуться к противоборству.

---

<sup>62</sup> Президентский меморандум о действиях США, связанных с расследованием по разделу 301. 2018. <https://www.whitehouse.gov/presidential-actions/presidential-memorandum-actions-united-states-related-section-301-investigation/>

Уже сам факт того, что необходима вторая фаза переговоров говорит о том, что соглашение не затронуло основные области конфликта. Промышленные субсидии и государственные предприятия КНР являются неразрешенными источниками напряженности между двумя очень разными экономическими системами. «Управляемый рынок» Трампа создал беспрецедентную среду, в которой американские компании и работники не уверены, какие рынки будут открыты для них в будущем, поскольку это определяется правительством.

Кроме того, правительство США быстро ограничивает свой режим экспортного контроля по соображениям национальной безопасности, сокращая продажи многих технологических и телекоммуникационных продуктов, на которые существует значительный спрос в Китае. Китай не может увеличить импорт товаров, которые Соединенные Штаты отказываются экспортировать.

В целом, торговая война может способствовать замедлению экономического роста Китая, который и так притормаживает по естественным причинам. Ещё в июле 2019 года Трамп хвастался в твиттере тем, как его санкции наносят ущерб экономике Китая, вызывая замедление темпов роста экономики и увеличение безработицы.

Наконец, произошедшие события снизили китайский спрос на некоторые ключевые американские продукты. Потребность Китая в американских соевых бобах будет снижаться, к тому же за время торговой войны были найдены альтернативные рынки в Латинской Америке. Это позволяет сделать вывод о том, что Китай оказался в более выигрышном положении по итогам конфликта. Не потеряв ни один рынок сбыта, Китай безусловно нарастит обратно все производственные мощности, которые попали под ущерб и восстановит торговый баланс с США и странами АСЕАН до положительного сальдо. Несмотря на необходимость дать обязательства на 200 млрд. долларов Китай заключил сделку таким образом,

что за невыполнение этих обязательств Поднебесную будет очень сложно привлечь к ответственности. Придётся начинать длительные и безрезультатные переговоры, что снова может толкнуть обе стороны на путь конфликта. Не удалось США добиться от Китая и отказа в его принципиальной позиции по поддержке частных предприятий и даже крупнейших транснациональных корпораций государственными субсидиями. В первой фазе сделки не было зафиксировано никаких обещаний Китая по попыткам пересмотра своей традиционной политики развития рыночной экономики с китайской спецификой. США же добившись только размытых обязательств и некоторых улучшений в сфере защиты интеллектуальной собственности, в общем зачёте не вышли победителями из конфликта, поскольку не смогли в полной мере реализовать политику протекционизма, повысили уровень безработицы и недовольства людей президентом, а также оказались не в состоянии дать гарантии маленькому и среднему бизнесу, многие сферы в котором были поставлены под удар в результате соревнования двух экономических гигантов. Тем не менее, сам факт достижения консенсуса и временного перемирия говорит о многом, если такие огромные и развитые экономики вынуждены прислушиваться к региональным державам и находить способы договариваться, это значит, что мир все же стремится к многополярности и никоим образом не завязан исключительно на битве за лидерство США и КНР.

## Список литературы и источников

### Источники

1. Договор между США и КНР о прекращении торговой войны от 15 декабря 2019 г. Торговые отношения США - Китай "Фаза первая". URL: <https://www.cov.com/-/media/files/corporate/publications/2020/01/us-china-phase-one-trade-deal.pdf>. (дата обращения 27.05.2020)
2. Исследование политики и практики Китая в отношении передачи технологий, интеллектуальной собственности и инноваций по разделу 301 торгового акта 1974 г. URL: <https://legcounsel.house.gov/Comps/93-618.pdf> (дата обращения 05.06.2020)
3. Новостной портал Ru.Reuters.com. Трамп "не заинтересован" в пересмотре торговой сделки с КНР после сообщений о недовольстве Пекина. URL: <https://ru.reuters.com/article/idRUKBN22O16F-ORUTP>. (дата обращения 05.06.2020)
4. Новостной портал RBC.RU. Торговая война. URL: <https://www.rbc.ru/tags/?tag=%D1%82%D0%BE%D1%80%D0%B3%D0%BE%D0%B2%D0%B0%D1%8F%20%D0%B2%D0%BE%D0%B9%D0%BD%D0%B0>. (дата обращения 27.05.2020)
5. Президентский меморандум о действиях США, связанных с расследованием по разделу 301. 2018. URL: <https://www.whitehouse.gov/presidential-actions/presidential-memorandum-actions-united-states-related-section-301-investigation/> (дата обращения 27.05.2020)
6. Новостной портал ru.reuters.com. Китай хочет "спокойного" урегулирования торговой войны с США. URL: <https://ru.reuters.com/article/businessNews/idRUKCN1VG0OR-ORUBS>.

7. Анализ статистики ВТО за 2019 //ВТО. URL: <https://library.wto.org/free-trade-news-2020-06-13/> (дата обращения: 01.06.2020).

### Литература

1. Аносова Л.А., Кабир Л.С. Китай в глобальном мире: технологии управления будущим // Экономика и управление. 2015. № 1. С. 4-9.
2. Виноградов А., Салицкий А. США—Китай: торговая война развязана. URL: [http://www.perspektivy.info/misl/idea/ssha\\_kitaj\\_torgovaja\\_vojna\\_razvazana\\_2018-08-13.htm](http://www.perspektivy.info/misl/idea/ssha_kitaj_torgovaja_vojna_razvazana_2018-08-13.htm)
3. Виноградов, А.О., Заклепенко, А.Ю., Сафронова, Е.И. США, Китай и ВТО: Последствия Американско-китайского торгового конфликта для мировой торговли. 2019. С. 187-200.
4. Виноградов А.О., Заклепенко А.Ю., Сафронова Е.И. США, Китай и ВТО: последствия американско-китайского торгового конфликта для мировой торговли // Китай в мировой и региональной политике. История и современность. 2019. №24. С. 187-206. [https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_41335029\\_35746133.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_41335029_35746133.pdf)
5. Виноградов А.О., Салицкий А.И., Семенова Н.К. Американско-китайская экономическая конфронтация: идеология, хронология, значение // Вестник российского университета дружбы народов. 2019. №1. С. 35-46. [https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_37197659\\_68172280.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_37197659_68172280.pdf)
6. Власенко А.Ю., Канищева Е.М. Торговые отношения США и Китая в период торговой войны // Наука молодых - будущее России. 2019. С. 301-303. [https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_41709227\\_52029244.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_41709227_52029244.pdf)
7. Гельбрас, В.Г. Россия и Китай в условиях глобального кризиса // Мировая экономика и международные отношения. 2011. № 11. С. 63-71.



8. Гущина А.Г., Проскуракова А.И., Мясников А.А. Торговая война США и Китая как проявление кризиса глобализации современности // Экономическое развитие в XXI веке: тенденции, вызовы, перспективы. 2019. С. 265-269.  
[https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_41150941\\_32974831.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_41150941_32974831.pdf)
9. Гончарова В.С. "Большая двойка": торговая война США и Китая // Актуальные вопросы современной экономики. №1. 2020. С. 519-526.  
[https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_42459813\\_66036813.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_42459813_66036813.pdf)
10. Ермакова М.С. Может ли торговый конфликт между США и Китаем стать глобальной холодной войной? // Современная наука: актуальные вопросы, достижения и инновации. 2019. С. 150-152.  
[https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_39203171\\_74761330.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_39203171_74761330.pdf)
11. Евсеев В.В. Торговая и технологическая война США и Китая // Геоэкономика энергетики. 2019. №3. С. 110-130.  
[https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_42371302\\_66487252.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_42371302_66487252.pdf)
12. И Хуан, Чень Линь, Сибо Лиу, Хэйвай Тан. Торговые сети и ценности фирм: свидетельство торговой войны США Китая. 2020. С. 1-65. URL:  
[https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract\\_id=3227972](https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=3227972)
13. Карлусов В., Кудин А., Калашников Д., Анкилов К. Китай и ВТО: уроки поддержки национального бизнеса // Проблемы Дальнего Востока. 2004. № 1. С. 131-132.
14. Левицкий В.С. Глобализация и её идеологические границы // Общественные науки. 2017. №4. С. 21-24.
15. Мова А.Э. Анализ тенденции развития мирового рынка инвестиций // Экономика и бизнес. 2020. С. 151-155.
16. Мозиас П.М. Институциональные сдвиги в переходной экономике: китайский вариант // Финансовый бизнес. 2015. № 1. С. 53-60.

17. Михеев В.В., Луконин С.А. Китай-США: многовекторность "торговой войны" // Мировая экономика и международные отношения. 2019. №5. С. 57-66. [https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_38162880\\_39084603.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_38162880_39084603.pdf)
18. Мамлеева Д.Д. Стратегии поведения международных акторов в торговой войне Китая и США // Студенческая наука и XXI век. 2018. №2. С. 83-85. [https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_38216018\\_33914163.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_38216018_33914163.pdf)
19. Макаров В.Л., Ву Цзе, Ву Зили, Хабриев Б.Р., Бахтизин А.Р. Мировые торговые войны: сценарные расчёты последствий // Вестник российской академии наук. 2020. №2. С. 169-179. [https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_42446536\\_81971108.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_42446536_81971108.pdf)
20. Мэйсин Гуо, Линь Лу, Лиуган Шен, Мияодзе Ю. День через завтра: оценка бремени. 2017. С. 1-47. [https://www.cuhk.edu.hk/hkiaps/news/pdf/working\\_papers/TrumpTradeWar.pdf](https://www.cuhk.edu.hk/hkiaps/news/pdf/working_papers/TrumpTradeWar.pdf)
21. Нетунаев Е.Б. Феномен заразных финансовых пузырей // Публикации молодых учёных. 2017. С. 154-163.
22. Попова, Л.В. Китайская экономика в условиях кризиса: Антикризисные меры и перспективы развития. // Вестник СПбГУ. 2009. Сер5. Вып.3. С 60-64.
23. Покрытан П.А., Покрытан Л.А. Особенности торговой войны США и Китая: ренессанс меркантилистской доктрины // Таджикистан и современный мир. 2019. №1. С. 144-154. [https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_39217927\\_66307351.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_39217927_66307351.pdf)
24. Патрон П.А. Перспективы рецессии в экономике США и проблемы макроэкономической политики // США и Канада: экономика, политика, культура. 2019. №6. С. 22-36. [https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_37984551\\_62341287.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_37984551_62341287.pdf)
25. Родионов М.Г. Структурно-функциональный и системный анализ как инструмент организационного проектирования. 2018. С. 1-8.

26. Селихов, Д.М. КНР в мировом инновационном развитии // Мировая экономика и международные отношения. 2013. № 11. С. 21-28.
27. Салицкий А.И., Таций В.В. К характеристике китайской модели развития // Банковское дело. 2011. № 6. С. 86-91.
28. Сунь Лэй Китайский путь – модернизационная трансформация китайской цивилизации // Сравнительный анализ концепций и институтов. 2019. С. 20-36.
29. Южаков В. Открытие Китая: зачем Пекин допускает на свой рынок иностранцев. URL: <http://m.forbes.ru/article.php?id=270189>.
30. Янь Дэй. Оценка производственной и внешнеторговой деятельности предприятий Китая // Научные обзоры. 2009. С. 110-115.

#### **Литература на иностранном языке.**

1. Anderlini J. Growing signs of recovery in China's economy / Андерлини Дж. Растущие признаки восстановления в экономике Китая // The Financial Times. 2009. - URL: [www.ft.com/cms/s/0/93ebd99c-284d-11de-8dbf-00144feabdc0.html](http://www.ft.com/cms/s/0/93ebd99c-284d-11de-8dbf-00144feabdc0.html) (дата обращения: 16.05.2020).
2. Tang Frank . Trade war: China, US tensions will persist despite phase one deal, says renowned scholar / Танг Фрэнк. Торговая война: Китай, напряжённость в США сохранится, несмотря на первый этап сделки, считает известный учёный // South China Morning Post. 2020. - URL: <https://www.scmp.com/economy/china-economy/article/3042757/trade-war-china-us-tensions-will-persist-despite-phase-one> (дата обращения 18.05.2020)
3. Disis Jill , Riley Charles . A world trade war is brewing. The US – China deal won't stop it / Дизис Джил, Райли Чарлиз. Мировая торговая война назревает. Соглашение между США и Китаем не остановит его. // CNN business. 2020. - URL: <https://edition.cnn.com/2020/01/15/business/trade-risks-2020/index.html> (дата обращения 12.05.2020)

4. Mai Jun . China should lay down its cards and push for more talks with US, former top Chinese diplomat says / Ма Юн. По словам бывшего высокопоставленного китайского дипломата, Китаю следует сложить карты и начать переговоры с США. // South China Morning post. 2020 - URL: <https://www.scmp.com/news/china/diplomacy/article/3089412/china-should-lay-down-its-cards-and-push-more-talks-us-former> (дата обращения 17.06.2020)
5. Kimberley Neal. After the trade war, US – China relations will not be the same again / Кимберли Нил. После Торговой войны американо-китайские отношения не будут прежними // South China Morning Post. 2018. - URL: <https://www.scmp.com/comment/insight-opinion/united-states/article/2166570/after-trade-war-us-china-relations-will-not-be> (дата обращения 12.05.2020)
6. Graceffo Antonio The US-China Trade War, much more than trade / Грацеффо Антони. Торговая война между США и Китаем - намного больше, чем торговля. 2019. - URL: [https://www.academia.edu/40218928/The\\_USChina\\_Trade\\_War\\_Much\\_More\\_than\\_Trade](https://www.academia.edu/40218928/The_USChina_Trade_War_Much_More_than_Trade)
7. Holland Ben, Sam Cedric. A \$600 Billion Bill: Counting the Global Cost of the U.S.-China Trade War. / Холланд Бен и Сэм Седрик . Счёт на 600 миллиардов долларов: глобальный подсчёт. 2019. - URL: <https://www.bloomberg.com/graphics/2019-us-china-trade-war-economic-fallout/> (дата обращения 24.05.2020)
8. Jericho Jay. China’s 21st Century Civilizational Destiny / Джерико Джей. Американо-китайская Торговая война: Китай в 21 веке. 2019. - URL: [https://www.academia.edu/39170412/Chinas\\_21st\\_Century\\_Civilizational\\_Destiny\\_Free\\_Book](https://www.academia.edu/39170412/Chinas_21st_Century_Civilizational_Destiny_Free_Book)
9. Novruzeli Yusubzade. U.S.-China Trade War. / Новрузели Юсубзаде. Американо-китайская торговая война. 2020.

- [https://www.academia.edu/41653956/US-China\\_trade\\_war](https://www.academia.edu/41653956/US-China_trade_war) (дата обращения 24.05.2020)
10. Neil Thomas. U.S.-China Trade War: Major pain, little gain / Нил Томас. Торговая война между США и Китаем: крупная потеря - мало выгоды - URL: <https://thehill.com/opinion/finance/443255-us-china-trade-war-major-pain-little-gain>. (дата обращения 24.05.2020)
11. Olaniyi Evans. The effects of the U.S.-China Trade War and Trumponomics / Олани Эванс. Эффекты американо-китайской торговой войны и Трампоэкономика // Market Science. 2019. Vol. 7, No. 1, P 47-55. [https://www.academia.edu/38681626/The\\_effects\\_of\\_the\\_US-China\\_trade\\_war\\_and\\_Trumpnomics](https://www.academia.edu/38681626/The_effects_of_the_US-China_trade_war_and_Trumpnomics)
12. Otaviano Canuto. The U.S.-China Trade War is accelerating China's rebalancing. / Оттавиано Кануто. Торговая война между США и Китаем ускоряет восстановление баланса Китая. 2019. - URL: [https://www.academia.edu/40951419/The\\_USChina\\_Trade\\_War\\_Is\\_Accelerating\\_Chinas\\_Rebalancing](https://www.academia.edu/40951419/The_USChina_Trade_War_Is_Accelerating_Chinas_Rebalancing)
13. Tripura Khokon. U.S.-China Trade War and Its Global Impacts. / Трипура Хокон . Торговая война между США и Китаем и ее глобальные последствия. 2018. - URL: [https://www.academia.edu/42208905/U.S.China\\_Trade\\_War\\_and\\_Its\\_Global\\_Impacts](https://www.academia.edu/42208905/U.S.China_Trade_War_and_Its_Global_Impacts)
14. Lim Alvin. The Coming Trade War Between the US and China. / Лим Элвин . Предстоящая торговая война между США и Китаем. 2017. - URL: [https://www.academia.edu/30724125/The\\_Coming\\_Trade\\_War\\_Between\\_the\\_US\\_and\\_China](https://www.academia.edu/30724125/The_Coming_Trade_War_Between_the_US_and_China)
15. Browne Andrew. Bloomberg New Economy: China Stops Worshipping Its GDP/ Браун Эндрю . Блумберг Новая экономика: Китай перестал поклоняться своему ВВП - URL: <https://www.bloomberg.com/news/newsletters/2020-05->

[23/bloomberg-new-economy-china-stops-worshiping-its-gdp](https://www.bloomberg.com/news/articles/2020-05-24/bloombergs-new-economy-china-stops-worshiping-its-gdp) (дата обращения 24.05.2020)

Выпускная квалификационная работа выполнена мной совершенно самостоятельно. Все использованные в работе материалы и концепции из опубликованной научной литературы и других источников имеют ссылки на них.

« \_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2020 г.

---

(подпись выпускника) (Ф.И.О.)