

Министерство образования и науки Российской Федерации
Алтайский государственный университет
Международный институт экономики, финансов
и информационных систем (МИЭМИС)

Кафедра экономической теории

**ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА
И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА:
КАТЕГОРИАЛЬНЫЙ АППАРАТ**

УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ПОСОБИЕ



Барнаул

Издательство
Алтайского государственного
университета
2014

УДК 330
ББК 65.110.11
И 71

Рецензент:

канд. экон. наук, доцент *Н.Н. Солопова*

Составитель:

канд. экон. наук, доцент *Г.Я. Иньшин*

И 71 **Институциональная экономика и экономическая политика: категориальный аппарат** [Текст] : учебно-методическое пособие / сост. Г.Я. Иньшин. – Барнаул : Изд-во Алт. ун-та, 2014. – 24 с.
ISBN 978-5-7904-1650-7

Издание предназначено для усвоения понятийного аппарата базового курса институциональной экономики и экономической политики, для выполнения курсовых и контрольных работ, а также домашних заданий студентами Алтайского государственного университета. Материал составлен в алфавитном порядке. Наряду с общепризнанными трактовками институциональных и экономико-политических понятий предложены и альтернативные варианты, которые могут способствовать развитию самостоятельного мышления студентов.

УДК 330
ББК 65.110.11

ISBN 978-5-7904-1650-7

© Составление. Иньшин Г.Я., 2014
© Оформление. Издательство
Алтайского государственного
университета, 2014

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

Абсолютное право собственности дает индивиду исключительные полномочия в отношении материального блага.

Аллокация ресурсов – распределение ресурсов между объектами – потребителями.

Аллокативная эффективность – эффективность в распределении ресурсов.

Асимметрия информации – неравномерное распределение информации, необходимой для заключения соглашения между потенциальными контрагентами.

Бюрократическая рента – доход, незаконно полученный государственным чиновником, который использует свое должностное положение для получения данного дохода (взяток, подарков и т.д.).

Внешние эффекты (экстерналии) – дополнительные издержки или выгоды, не получившие отражения в ценах. Положительные внешние эффекты возникают тогда, когда деятельность одних экономических субъектов приводит к возникновению дополнительных выгод для других субъектов, причем это не отражается в ценах на производимое благо. Отрицательные внешние эффекты возникают тогда, когда деятельность одних экономических субъектов вызывает дополнительные издержки для других.

Внешние эффекты – величина полезности или издержек, которые не отражены (не специфицированы) в условиях контрактов.

Государство – это организация со сравнительными преимуществами в осуществлении насилия, распространяющимися на географический район, границы которого устанавливаются его способностью облагать налогом подданных, использующая эти преимущества для предоставления общественных благ.

Гибридное институциональное устройство – долгосрочные контрактные отношения, сохраняющие автономность сторон отношения, но предполагающие создание транзакционно-специфических мер предосторожности, препятствующих оппортунистическому поведению участников.

Демонстративное потребление – использование потребления для доказательства обладания богатством (по Т. Веблену).

Дилемма заключенных – матричная игра, в которой солидарное поведение выгоднее для обоих игроков, чем другие виды поведения.

Дискретные институциональные альтернативы – это совокупность системно замкнутых (неделимых, взаимодополняющих) наборов правил, опосредующих взаимодействие между людьми по поводу ограниченных благ.

Институт – система формальных и неформальных правил, определяющих взаимоотношения между членами общества. Принятые в обществе правила взаимодействия индивидов, сложившиеся в процессе развития культуры и определяющие привычный способ организации той или иной сферы общественной жизни.

Институционализация – закрепление в отношениях между индивидами определенных правил и норм с возрастающей частотой их использования для все большей части членов общества.

Институционализация коррупции – синтез административной и политической коррупции, когда решения принимаются коррумпированными политиками не в интересах частных компаний, но в интересах коррумпированных бюрократических структур.

Институциональный вакуум – отсутствие или недостаток в институциональной системе формальных институтов, способных поддерживать осуществление сделок с наименьшими транзакционными издержками, вследствие ликвидации механизма управления прежней хозяйственной системой и отсутствия нового.

Институциональные изменения – процесс трансформации формальных и /или неформальных ограничений, а также соответствующих им механизмов контроля за соблюдением; появление новых правил с соответствующими механизмами обеспечения их соблюдения, исчезновение старых действовавших правил, а также изменение структуры транзакций в рамках существующего набора правил (процедур) для их участников.

Институциональная среда – совокупность основополагающих социальных, политических, юридических и экономических правил, определяющих рамки человеческого поведения (или базис для производства, обмена и распределения).

Институциональный конфликт – результат несогласованности между формальными и неформальными правилами. В одном

случае институциональный конфликт приводит к появлению нежизнеспособных институтов, в другом – к появлению устойчивых, хотя и неэффективных образований – институциональных ловушек.

Институциональная ловушка – неэффективная устойчивая норма (неэффективный институт), имеющая самоподдерживающийся характер.

Институциональное равновесие – это такая ситуация, в которой при данном соотношении сил и данном наборе контрактных отношений, образующих экономический обмен, ни один из игроков не считает для себя выгодным тратить ресурсы на реструктуризацию соглашений.

Институциональные технологии – технологии, связанные с внедрением (импортом) институтов, способных привести к снижению транзакционных издержек функционирования экономической системы и обеспечить экономический рост.

Институциональные соглашения – это договоренности между индивидами или их группами, определяющие способы кооперации и конкуренции.

Исключительное правомочие собственности – правомочие, субъект которого в состоянии эффективно исключить других экономических агентов из процесса принятия решения относительно использования данного правомочия

Коммунальная собственность – режим использования ограниченных ресурсов, в рамках которого исключительными правами обладает группа людей.

Ключевая точка (см. фокальная точка) – психологический феномен, позволяющий обеспечить согласованность действий экономических агентов в условиях, когда возможность непосредственного обмена исключена (Спонтанно выбираемый всеми попадающими в данную ситуацию индивидами вариант поведения).

Категория «собственность» – «пучок» (набор) прав, которые распределены в неодинаковых пропорциях между различными лицами.

Лоббизм – особая система и практика реализации интересов отдельных организаций и разнообразных групп общественности

путем целенаправленного влияния на законодательные и исполнительные органы государственной власти.

Логроллинг – практика взаимной поддержки политических деятелей различной ориентации, помогающих друг другу добиваться нужных решений путем «торговли голосами», в результате чего могут приниматься решения, приносящие выгоды отдельным группам давления.

Методологический индивидуализм – аналитический прием, использующийся в современной экономической теории, определяющий экономических агентов как рациональных, автономных и равноправных. Заключается в объяснении институтов через интересы и поведение индивидов, которые их используют для координации своих действий.

Неформальная институционализация – приоритет неформальных «правил игры» над формальными, в некоторых случаях «подстраивание» формальных правил под неформальные нормы. Суть неформальной институционализации в том, что вновь принятые, разработанные в соответствии с зарубежными рыночными аналогами законы начинают работать совершенно по-иному, не по «рыночному».

Неполный контракт – контракт, который не учитывает всех возможных исходов событий.

Неформальные ограничения – традиции, обычаи, социальные условности.

Нормы – «предписание определенного поведения, обязательное для выполнения и имеющее своей функцией поддержание порядка» в системе взаимодействий (Д. Норт).

Нормативный подход – трактует институт как навязанное извне правило, регламентирующее поведение индивида.

Неявный контракт – молчаливое понимание и признание сторонами обязательств, которые не подкреплены юридической защитой.

Общественный выбор – это совокупность процессов нерыночного согласования индивидуальных действий через систему политических институтов демократического общества.

Ограниченная рациональность – это ограниченность возможностей экономических агентов по переработке информации.

Оппортунизм – преследование личного интереса с использованием коварства, включая такие более явные формы, как ложь, воровство, мошенничество, а также предоставление неполной или искаженной информации, особенно когда речь идет о преднамеренном обмане, введении в заблуждение, искажении и сокрытии истины или других методах запутывании партнера.

Оппортунистическое поведение – поведение, нацеленное на преследование собственного интереса и не ограниченное соображениями морали, т.е. связанное с использованием обмана, хитрости и коварства.

«Оседлый бандит» – автократическое государство, максимизирующее чистый доход в долгосрочном периоде.

Отлынивание – форма оппортунистического поведения при командной организации производства, когда индивид преднамеренно снижает уровень своих усилий, чтобы извлечь больше индивидуальной полезности в процессе работы.

Относительное право собственности – требование одного индивида, по отношению к которому принято обязательство, к другому индивиду, принявшему это обязательство.

Отношенческий контракт – неполный, неявный, регулярный и самовыполняющийся контракт.

Парето-оптимум – распределение благ, изменяя которое, нельзя улучшить чье-либо благосостояние, не нанеся ущерба другим лицам. Парето-оптимальность является одним из инструментов неоклассического анализа отношений распределения и перераспределения.

Политическая рента – доход, источником которого являются особые правительственные льготы, субсидии и иные привилегии, полученные относительно немногими группами в результате лоббизма.

Постконтрактный оппортунизм – поведение, отклоняющееся от условий заключенного контракта. Виды постконтрактного оппортунизма – вымогательство и субъективный риск.

Права собственности – санкционированные поведенческие отношения между людьми, которые возникают в связи с существованием благ и касаются их использования.

Правила – это модели или образцы поведения, говорящие о том, как следует вести себя в той или иной ситуации.

Правило большинства – процедура принятия решений, основанная на преимуществе предпочтений тех, кто в большинстве.

Принцип транзитивности – если А больше Б, а Б больше С, то А больше С.

Равновесие по Нэшу – такое решение игры, от которого нет оснований отказываться ни одному из игроков. (Набор стратегий, при котором ни у одного игрока не возникает стимула изменить правила принятия решений при заданной стратегии другого игрока. А.Е. Шаститко).

Рациональности типы – Вебер выделял четыре «идеальных типа» поведения: целерациональное поведение – продуманное использование условий и средств для достижения поставленной цели; ценностно-рациональное поведение – использование условий и средств для достижения заданных извне целей. Традиционное поведение – цели и средства заданы извне, они носят традиционный характер; аффективное поведение обусловлено эмоциональным состоянием индивида, его непосредственными чувствами, ощущениями.

Репутационная рента – прибавка к цене, которую получает продавец, следующий честной стратегии поведения на рынке.

Рутина – совокупность «внутренних» институтов хозяйственного субъекта. В эволюционной экономической теории играет ту же роль, что и гены в биологии.

Социальный контракт – договор с государством граждан, которые добровольно передают государству часть своих прав в расчете на то, что оно обеспечит их защиту намного эффективнее, чем они сделают это сами в частном порядке.

Специфические активы – активы, которые имеют особую ценность при выполнении конкретного контракта. Такие активы (например, высокоспециализированное оборудование) очень трудно продать, переместить или найти им альтернативное при-

менение. Чем специфичнее активы, тем выше транзакционные издержки и сильнее стимулы к установлению долговременных отношений между участниками.

Спецификация прав собственности – это создание режима исключительности для отдельного индивида или группы посредством определения субъекта права, объекта права, набора правомочий, которыми располагает данный субъект, а также механизма, обеспечивающего их соблюдение.

Социологический подход трактует экономическую науку как частный раздел социологии и в силу этого предполагает исследование институтов социологическими методами.

Сроки трансформационного перехода (от одной системы хозяйствования к другой) общества от одной системы хозяйствования – реформы можно считать завершенными, когда не только сформирована институциональная основа новой экономики, но и задана инерционность развития институциональной системы. Это предполагает в большинстве случаев согласование формальных правил и неформальных норм, которые становятся устойчивыми и укореняются в поведенческих моделях. В случае изменения траектории развития общества создание новых институтов будет сопровождаться длительным сопротивлением уже существующих институтов.

Теорема о невозможности К. Эрроу – когда предметом общественного выбора становится решение, предполагающее ухудшение положения отдельных членов (даже если общество в целом от него выигрывает), то не всегда существует возможность сделать выбор одновременно рациональным и недиктаторским (учитывающим все мнения).

Теория общественного выбора – теория, изучающая различные способы и методы, посредством которых люди используют правительственные учреждения в своих собственных интересах.

Техноструктура – группа управляющих корпорации, принимающих групповые решения (термин введен Дж. Гэлбрейтом).

Транзакция – социальное взаимодействие, в результате которого происходит отчуждение и присвоение прав собственности и прав свободы, принятых в обществе.

Трансакция рационарования – в этой трансакции сохраняется асимметричность правового положения сторон, но место управляющей стороны, по мнению Дж. Коммонса, занимает коллективный орган, выполняющий функцию спецификации прав. Через трансакцию рационарования осуществляется наделение богатством того или иного экономического агента.

Трансакция сделки – суть торговой трансакции состоит в обмене правами собственности на основе добровольного соглашения между обменивающимися сторонами, что является следствием симметричности правовых отношений, в которых оказываются данные экономические агенты.

Трансакция управления – в трансакции управления ключевым является отношение управления – подчинения, при котором право принимать решения принадлежит только одной стороне (вследствие делегирования, узурпации и т.п.).

Трансакционные издержки – издержки, не связанные с процессом производства, а именно издержки сбора и обработки информации, проведения переговоров и принятия решений, контроля и юридической защиты выполнения контракта.

Трансформационные издержки – издержки, связанные с ликвидацией старых институтов, а также формированием (или импортом) и адаптацией новых институтов в экономической системе.

Теорема Коуза – если права собственности четко специфицированы, т.е. четко определены границы правомочий хозяйствующих субъектов, и исполняются, то становится возможным решение спорных вопросов между сторонами по нанесению ущерба от использования этой собственности без привлечения третьей стороны (государства), поскольку в данном случае трансакционные издержки будут меньше.

Теорема Коуза (сильная формулировка) – при нулевых трансакционных издержках первоначальное распределение прав собственности не влияет на эффективность окончательного размещения ресурсов и структуру производства.

Теневая экономика – экономическое явление, поскольку поведение участников данного сектора объясняется мотивом рациональности и экономической выгодой.

Холизм – объяснение поведения и интересов индивидов через характеристики институтов, которые предопределяют их взаимодействия. Институты первичны, индивиды вторичны.

Формальные правила – правила, существующие в форме официальных текстов или удостоверенных третьей стороной устных договоренностей, в роли гарантов которых выступают индивиды, специализирующиеся на этой функции (например, конституции, законы, судебные прецеденты, административные акты).

Экономический империализм – унификация всего разрозненного семейства наук об обществе на базе неоклассического подхода.

Эффект блокировки по Норту – однажды принятое решение трудно отменить (см. также *институциональная ловушка*).

Эволюционные институциональные изменения – периферийные изменения в формальных и/или неформальных правилах, обуславливающие постепенные изменения во всей институциональной системе.

РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА

1. Ахиезер А. Россия: критика исторического опыта. Социокультурная динамика России. – Новосибирск, 1997.
2. Бренделева Е.А. Неинституциональная экономическая теория : учебное пособие/ под общ. ред. А.В. Сидоровича– М., 2006.
3. Институциональная экономика. Новая институциональная экономическая теория : учебник / под общ. ред. А.А. Аузана. – М., 2006.
4. Корнейчук Б.В. Институциональная экономика : учебное пособие для вузов. – М., 2007.
5. Норт Д.С. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики. – М., 1997.
6. Норт Д.С. Институты и экономический рост: историческое введение // THESIS, ВЕСНА. – 1993. – Т. 1. – № 2.
7. Олейник А. Институциональная экономика : учебное пособие. – М., 2002
8. Корнай Я. Путь к свободной экономике. – М., 1990.

9. Бьюкенен Дж. Конституция экономической политики. – М., 1997.
10. Тамбовцев В. Л. Государство и экономика. – М., 1997.
11. Тамбовцев В. Л. Контрактная модель стратегии фирмы. – М., 2000.
12. Тарушкин, А.Б. Институциональная экономика: учеб. Пособие. – СПб., 2004.
13. Шаститко А. Е. Новая институциональная экономическая теория. – 3-е изд. – М., 2002.
14. Веблен Т. Теория праздного класса. – М., 1984.
15. Жеребин В., Романов А. Экономика домашних хозяйств. – М., 1998.
16. Гелбрейт Дж. Экономические теории и цели общества. – М., 1976.
17. Гелбрейт Дж. Новое индустриальное общество. – М., 1969.
18. Ролз Д. Теория справедливости. – Новосибирск, 1995.
19. Капелюшников Р.И. Экономическая теория прав собственности. – М., 1990.
20. Коуз Р. Природа фирмы // Природа фирмы / под ред. О. Уильямсона, С. Уинтера. М., 2001.
21. Сото Э. Иной путь. Невидимая революция в третьем мире. – М., 1995.
22. Уильямсон О. Экономические институты капитализма. Фирмы, рынки, «отношенческая» контрактация. – СПб., 1996.
23. Фуруботн Э.Г., Рихтер, Р. Институты и экономическая теория: Достижения новой институциональной экономической теории. – СПб., 2005.
24. Ходжсон Дж. Экономическая теория и институты: Манифест современной институциональной экономической теории. – М., 2003.
25. Эггертссон Т. Экономическое поведение и институты. – М., 2002.
26. Якобсон Л.И. Государственный сектор экономики: Экономическая теория и политика : учебник для вузов. – М., 2000.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА

Активный баланс – баланс, характеризующийся превышением доходов над расходами; активный платежный баланс – платежный баланс, в котором сумма заграничных поступлений страны превосходит сумму ее заграничных расходов и платежей.

Активные операции банков – операции, посредством которых банки размещают имеющиеся у них денежные средства (покупка ценных бумаг, выдача ссуд, и т.д.).

Акселератор инвестиционный – коэффициент, показывающий зависимость изменения инвестиций от изменения дохода. Изменения в спросе на инвестиции рассматриваются как функция от изменения дохода, при этом инвестиции увеличиваются в большей степени, чем прирост дохода.

Акселератора эффект означает, что изменение объемов продаж готовой продукции ведет к изменению спроса на средства производства, производящих эту продукцию.

Антиинфляционная политика – составная часть экономической политики, направлена на регулирование темпа инфляции в пределах, не вызывающих отрицательных социально-экономических последствий.

Бедность – социальное явление, характеризуемое глубиной, остротой и продолжительностью жизни ниже «порога бедности». Характеризуется длительным отсутствием ресурсов, не компенсируемых предыдущими сбережениями и отказом от приобретения дорогостоящих товаров и услуг.

Бедности абсолютная черта – определяется в России прожиточным минимумом, который рассчитывается согласно методике Министерства труда и социального развития РФ. В этот минимум включают расходы на пищевые продукты из расчета минимальной потребности в них, расходы на непродовольственные товары и услуги, налоги и другие платежи исходя из их структуры у 10% наименее обеспеченных семей.

Бедности относительная черта определяется социальными и культурными условиями той или иной страны. Например, понятие «бедняк» для США и Эфиопии имеет существенное различие.

Безработица – одна из форм макроэкономической нестабильности наряду с кризисами и инфляцией. Возникает из-за несовершенства работы рыночного механизма. Обусловлена повышением численности людей, желающих найти работу (предложение рабочей силы) над количеством имеющихся рабочих мест, соответствующих профилю и квалификации претендентов на эти рабочие места (спрос на рабочую силу).

Безработицы уровень, или безработицы норма, – отношение числа безработных к численности всей рабочей силы, выраженное в процентах. Используется для анализа динамики безработицы.

Безработицы фактический уровень включает естественную и структурную безработицу. Естественный уровень безработицы – уровень безработицы при полной занятости ресурсов. Соответствует потенциальному объему ВВП или ситуации макроэкономического равновесия. Включает фрикционную и структурную безработицу.

Безработицы уровень в условиях неускоряющейся инфляции – устойчивый уровень безработицы, который стабилизирует инфляцию.

Бюджетная политика (бюджетирование) – регулирование бюджетных процессов (достижение бюджетного равновесия).

Валютное регулирование – направление денежно-кредитной политики центрального банка. Управление валютными потоками и внешними платежами, формирование валютного курса национальной денежной единицы.

Валютные резервы – официальные запасы иностранной валюты в Центральном банке и финансовых органах страны либо в международных валютно-кредитных организациях; предназначены для международных расчетов. Они включают также золото, специальные права заимствования (СПЗ или СДР) и резервную позицию в Международном валютном фонде.

Валютный кризис проявляется в резких колебаниях валютных курсов, быстрых и значительных перемещениях валютных резервов, девальвации и ревальвации валюты, ухудшении международной валютной ликвидности.

Валютный паритет – соотношение между двумя валютами, устанавливаемое в законодательном порядке. С введением

Ямайской валютной системы Устав МВФ предусматривает установление валютного паритета на базе специальных прав заимствования (СПЗ), ранее его понятие совпадало с понятием «золотой паритет».

Валютное управление – антиинфляционная мера, основанная на том, что национальная валюта жестко привязана к доллару США и эмиссии денег в зависимости от размера официальных валютных резервов.

Внешнеэкономическая политика – часть экономической политики государства в области экспорта и импорта товаров и услуг, привлечения иностранного капитала и вывоза капитала за рубеж.

Внешняя задолженность – сумма финансовых обязательств страны по отношению к иностранным кредиторам на определенную дату, подлежащих погашению в установленные сроки.

Встроенный стабилизатор – инструменты фискальной политики, которые автоматически смягчают колебания совокупного выпуска и занятости. Примеры: прогрессивное налогообложение доходов; пособия по безработице.

Государство – политическая организация людей, живущих на определенной экономической территории, административно управляемой правительством данной страны, в пределах которой лица, товары и деньги могут свободно перемещаться.

Гербовый сбор – налог на документы, которыми оформляются различного рода деловые сделки, регистрация компании, увеличение ее акционерного капитала, доверенность, договор об аренде, передаче ценных бумаг, акций, облигаций, соглашения об опеке, посредничестве, представительстве.

Глобализация мировой экономики – закономерность развития мирового хозяйства, которая характеризует новое качество всемирного хозяйства; современная стадия интернационализации производства и капитала.

Государственная квота – макроэкономический показатель, характеризующий долю государственных расходов в ВВП.

Государственные расходы – денежные средства, потраченные государством на закупки товаров и услуг, объемы которых определяются состоянием государственного бюджета.

Девальвация – наиболее распространенный метод стабилизации курса валют. Официальное обесценение национальной валюты, выражающееся в снижении ее курса по отношению к иностранным валютам или международным денежным счетным единицам, ранее – к золоту.

Денежно-кредитная политика – важнейшее направление экономической политики в области денежного обращения и кредита. Осуществляется центральным банком в тесном контакте с министерством финансов и другими государственными организациями. Посредством изменения предложения денег и через процентную ставку осуществляется воздействие на экономику в целом. Объект денежно-кредитной политики – спрос на деньги и их предложение. Субъекты денежно-кредитной политики – банки, прежде всего центральный банк. В рамках денежно-кредитной политики применяются методы прямого и косвенного регулирования денежно-кредитной сферы.

Дефицитное финансирование – способ государственного регулирования экономики путем преднамеренного повышения государственных расходов над доходами.

Дисконтная политика – политика повышения или понижения учетных ставок, проводимая центральными эмиссионными банками в целях воздействия на спрос и предложение ссудных капиталов, состояние платежного баланса и валютные курсы. Является старейшим методом денежно-кредитной политики, когда повышение учетного процента затрудняет для коммерческих банков возможность получить кредит в центральном банке (путем переучета векселей и других кредитных обязательств).

Зональная политика – часть экономической политики государства по отношению к экономической интеграции с ближними государствами.

Инвестиционная политика – часть экономической политики государства по установлению масштабов инвестиций, их источников и направлений использования.

Инвестиционные компании – аккумулируют средства частных инвесторов путем эмиссии собственных ценных бумаг (обязательств) и размещают их в акции и облигации предприятий в своей стране и за рубежом.

Инвестиционный спрос – объем спроса инвесторов на заемные средства.

Индекс развития человеческого потенциала – комбинированный показатель качества жизни. Согласно методике ООН рассчитывается на основе ожидаемой продолжительности жизни, уровня образования, реального ВВП на душу населения.

Индекс цен – показатель, отражающий соотношение цен на товары и услуги за два различных периода времени. Позволяет оценивать инфляционные процессы. Рассчитывается по принципу корзины цен, т.е. используется постоянная структура производства или потребления.

Институциональная политика – часть экономической политики государства в области изменения организации экономики – создания новых или устранения старых экономических, социальных и финансовых институтов, изменения их функций и связей.

Информационная экономика – часть постиндустриальной экономики, которая определяется прогрессом науки и техники, сделавшим основой технико-экономического развития высокие технологии. При этом ядром экономики служит превращение информационных продуктов и услуг в объект производства и потребления.

Капитальные вложения – совокупность материальных, трудовых и денежных затрат, направляемых на расширенное воспроизводство основных фондов.

Квота в международном валютном фонде – доля участия страны-члена МВФ в капитале фонда. В зависимости от ее величины определяется число голосов в руководящих органах, сумма СПЗ при распределении, условия получения кредитов.

Конъюнктурная политика – совокупность мер государства по обеспечению динамичного и одновременно равновесного состояния рыночной экономики.

Контингентирование – установление в официальном порядке определенного количества того или иного товара, которое страна может ввести на свою территорию или вывезти за границу.

Либеральная стратегия означает направленность стратегии государства на все большую открытость ее экономической территории по отношению к мировой экономике.

Магический многоугольник целей – аналитическая конструкция, позволяющая исследовать диалектическую взаимосвязь целевых установок экономической политики, с одной стороны, и невозможность их достижения – с другой.

Международные платежные средства – средства погашения международных платежных обязательств – золото, резервные (ключевые) валюты, СПЗ и конвертируемые валюты в региональных масштабах.

Меркантилизм – экономическая политика государства (XV–XVIII вв.), рассматривающая в качестве главной цели государства накопление денег (золота и серебра) за счет преобладания вывоза товаров за границу над ввозом их в страну. Руководящим началом меркантилизма постепенно становится протекционизм.

Мобилизационная стратегия означает направленность стратегии государства на все большую автаркию (замкнутость) его экономической территории по отношению к мировой экономике.

Мультипликатор – (множитель) коэффициент, показывающий, во сколько раз возрастает конечный результат при увеличении исходных параметров.

Мультипликатор инвестиционный – коэффициент, который показывает, во сколько раз конечный прирост совокупного дохода превосходит вызвавший его первоначальный прирост автономных инвестиций.

Нуллификация денег – объявление государством обесцененных бумажных денег недействительными. Проводится при сильной инфляции.

Обязательные резервы – инструмент денежно-кредитного регулирования в рамках монетарной политики. Представляет собой процентную долю от обязательств коммерческого банка. Эти резервы коммерческие банки обязаны хранить в центральном банке.

Операции на открытом рынке – инструмент денежно-кредитного регулирования в рамках монетарной политики. Центральный банк продает или покупает по заранее установленному курсу ценные бумаги, в том числе государственные, формирующие внутренний долг страны. Такие операции считаются наиболее гибкими при регулировании кредитных вложений и ликвидности коммерческих банков.

Правило семидесяти – позволяет подсчитать число лет, необходимое для удвоения общего уровня цен. С этой целью число 70 делится на ежегодный уровень инфляции.

Принцип справедливости распределения доходов выражается в сглаживании неравенства доходов граждан страны и в увеличении доходов каждого по его вкладу в рост эффективности производства.

Протекционизм – экономическая политика государства, направленная на ограждение национальной экономики от иностранной конкуренции путем введения высоких пошлин на ввозимые в страну товары, ограничения или полного запрещения ввоза определенных товаров, а также с помощью других мер.

Политика ценообразования – часть экономической политики государства в области регулирования цен на потребительском рынке и цен производителей.

Политическая стратегия государства – направленность изменений баланса сил социальных слоев, проводимая государством на определенном этапе исторического развития. Степень ориентации деятельности государства на реализацию руководящих принципов экономической политики государства определяет сущность его стратегии.

Региональная политика – одно из направлений экономической политики, связанное с решением региональных проблем. Представляет собой совокупность мер государства по достижению определенного пространственно-производственного равновесия в национальной экономике.

Рецессия – спад производства, наблюдаемый в течение шести или более месяцев подряд.

Социальная политика – часть экономической политики государства в сфере развития социальных услуг, дифференциации

доходов социальных слоев и поощрения тех или иных видов деятельности.

Социально эффективная стратегия государства обеспечивает устойчивый рост качества жизни, достижение полной занятости, отсутствие инфляции и справедливое распределение доходов. Она становится единственной стратегией развития государства в условиях глобализации мирохозяйственных связей.

Стагфляция – ситуация макроэкономического неравновесия, характеризующаяся переплетением кризисных процессов с ускорением инфляции.

Стратегическое планирование – координирование во времени и пространстве управляющих воздействий государства на экономику для реализации его стратегии в долгосрочной перспективе. Его главным управляющим параметром являются государственные инвестиции.

Структурная политика – часть экономической политики государства в области изменения макроэкономических пропорций между конечным потреблением и валовым накоплением, доходами и расходами государства, экспортом и импортом, отраслевых и региональных структур экономики.

Структурные перестройки – сопровождают процесс качественных преобразований (характеристик) производства, свидетельствуют о продвижении страны по пути интенсивного экономического роста.

Трансакционный сектор экономики – совокупность следующих видов деятельности: оптовой и розничной торговли, страхования, банковской деятельности, правоохранительной деятельности и т.д.

Трансферт – односторонняя передача тех или иных благ.

Финансовая политика – часть экономической политики государства в области формирования и использования государственных финансовых ресурсов, контроля за целевым использованием средств государственного бюджета.

Фискальная политика – процесс функционирования финансовой системы для выполнения определенных целей на уровне государства. Регулирование экономики с помощью доходов и расходов.

Цена производителя – денежный показатель, характеризующий издержки производителя на расширенное воспроизводство реализуемой единицы продукта.

Цена конечного покупателя – это цена реализуемой единицы продукта, включающей цену производителя и все налоги на продукты и торгово-транспортные наценки, оплаченные конечными покупателями.

Цена равновесия – это цена реализуемой единицы продукта, при которой платежеспособный спрос на продукт равен его предложению.

Экономическая безопасность государства – понятие, означающее признание примата экономики над политикой в обеспечении внутренней и внешней безопасности государства.

Экономическая политика – система мер, проводимая государством в области экономики для реализации его стратегических задач в текущем периоде. Ее руководящие принципы - принцип эффективности производства и принцип справедливости распределения благ и доходов.

Экономическая стратегия государства – направленность трансформации приоритетов и инструментов государственного вмешательства в экономику для реализации его политической стратегии. Она характеризует направленность действий государства и принципы их реализации в самом общем виде для долгосрочного периода.

РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА

1. Абалкин Л. Роль государства в становлении и регулировании рыночной экономики // Вопросы экономики. – 1997. – № 6.
2. Аникин А.В. Юность науки. – М., 1975.
3. Аткинсон Э.Б., Стиглиц Дж.Э. Лекции по экономической теории государственного сектора : учебник / пер. с англ. под ред. Л.Л. Любимова. – М., 1995.
4. Балацкий Е.В. Проблемы оценки масштабов и эффективности государственного участия в экономике // Вестник Моск. ун-та. – Сер. 6: Экономика. – 1997. – № 6.
5. Барр Р. Политическая экономия. – М., 1995.
6. Бартенев С.А. История экономических учений. – М., 2002.

7. Бернар И., Колли Ж.К. Толковый экономический и финансовый словарь. – М., 1997.
8. Блауг М. Экономическая мысль в ретроспективе. – М., 1994.
9. Буглай В.Б., Ливенцев Н.Н. Международные экономические отношения. – М., 1996.
10. Бьюкенен Дж. Конституция экономической политики. – М., 1997.
11. Бьюкенен Дж. Минимальная политика рыночной системы // Вопросы экономики. – 1990. – № 12.
12. Ведута Н.И. Социально эффективная экономика. – М., 1999.
13. Гэлбрейт Дж.К. Экономические теории и цели общества. – М., 1979.
14. Канторович Л. В. и др. Экономика и оптимизация. – М., 1990.
15. Корнаи Я. Путь к свободной экономике. – М., 1990.
16. Кругман И., Обстфельд М. Международная экономика. Теория и политика. – М., 1997.
17. Кульман А. Экономические механизмы. – М., 1993.
18. Леонтьев В. Экономические эссе. Теории, исследования, факты и политика. – М.: Издательство политической литературы, 1990.
19. Линдерт П. Экономика мирохозяйственных связей. – М., 1992.
20. Международные валютно-кредитные и финансовые отношения / под ред. Л.Н. Красавиной. – М., 1994.
21. Меньшиков С. Экономика России: практические и теоретические вопросы перехода к рынку. – М.: Международные отношения, 1996.
22. Мониторинг социально-экономического потенциала семей. Второй этап. – М.: Минстерство социальной защиты населения РФ и Госкомстата РФ, 1996.
23. Народное хозяйство СССР за 70 лет. Юбилейный статистический сборник. – М., 1987.
24. Ойкен В. Основные принципы экономической политики. – М., 1995.
25. Ойкен В. Основы национальной экономики. – М., 1996.
26. Пебро М. Международные, экономические, валютные и финансовые отношения. – М., 1994.
27. Пезенти А. Очерки политической экономии капитализма. – М., 1976.
28. Петраков Н. Русская рулетка. Экономический эксперимент ценой 150 млн. жизней. – М., 1998.

29. Планирование народного хозяйства СССР/ под ред. Л.Я. Берри. – М., 1973.
30. Портер М. Международная конкуренция. – М., 1993.
31. Российский статистический ежегодник : статистический сборник. – М., 2005.
32. Селигмен Б. Основные течения современной экономической мысли. М., 1968.
33. Современная политическая экономия : учебное пособие / Т.И. Адамович, С.А. Бородич, П.С. Лемещенко и др.; под общ. ред. П.С. Лемещенко. – Минск, 2005.
34. Столерю Л. Равновесие и экономический рост. – М., 1973.
35. Стратегия реформирования экономики России (аналитический доклад института экономики РАН) // Вопросы экономики. – 1996. – № 3.
36. Сумароков В.Н. Государственные финансы в системе макроэкономического регулирования. – М., 1996.
37. Хайек Ф. Пагубная самонадеянность. – М., 1992.
38. Хэррис Дж. М. Международные финансы. – М., 1996.
39. Хюн-Сик Ким. Региональная политика и благосостояние: южнокорейский опыт // Экономика и математические методы. –1991. – Т. 27. – №4.
40. Фомушкин В. Германия. Национальная экономика после Второй мировой войны // Обозреватель-Observer. – 1995. – №9.
41. Чувилин Е.Д., Дмитриева В.Г. Государственное регулирование и контроль цен в капиталистических странах. – М., 1991.
42. Шлезингер А. Циклы американской истории. – М., 1992.
43. Шрепpler X.A. Международные организации : справочник. – М., 1995.
44. Экономическая теория переходных экономик / под ред. В.В. Радаева, З.А. Гранберга. – М., 1997.
45. Экономическая энциклопедия. Политическая экономия. – М., 1979.
46. Эрхард Л. Благосостояние для всех. – М., 1989.
47. Юссон М. Десятилетие либерализма: углубление социальных контрастов? // Альтернативы. – 1993. – № 3.
49. Ясин Е. Функции государства в рыночной экономике // Вопросы экономики. – 1997. – № 6.

Учебное издание

**ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА
И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА:
КАТЕГОРИАЛЬНЫЙ АППАРАТ**

УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ПОСОБИЕ

Редактор *Л.И. Базина*

Подготовка оригинал-макета: *Е.М. Федяева*

Издательская лицензия ЛР 020261 от 14.01.1997 г.

Подписано в печать 21.05.2014.

Форма 60x84/16. Бумага офсетная. Печать офсетная.

Усл.-печ. л. 1,4. Тираж 100 экз. Заказ 185.

Типография Алтайского государственного университета
656049 Барнаул, ул. Димитрова, 66